



КОМИССИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ  
ПО ПРАВУ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Вторая сессия

Женева, 3 марта 1969 г.

Пункт 5 "с" повестки дня

ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ГАРАНТИЙ И  
ЦЕННЫХ БУМАГ В СВЯЗИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ ПЛАТЕЖАМИ

Сравнительный обзор методов гарантий  
в соответствии с внутригосударственным правом\*

Доклад Генерального Секретаря

Дополнение

1. Потребность в определенных гарантиях для кредитов и займов, помимо наличных и ипотечных залогов<sup>1/</sup>, возникает, в частности, в тех странах, где развивающаяся экономика требует источников кредита, отвечающих современным коммерческим отношениям. Поэтому для развитых стран в основном характерны разнообразные методы гарантий, хотя и не для всех из них<sup>2/</sup>. Однако и некоторые из развивающихся стран<sup>3/</sup> за последнее время приняли законы, разрешающие использование ценных бумаг в коммерческих операциях в некоторых ограниченных областях с целью содействия развитию определенных секторов национальной экономики.
2. В большинстве стран, как развитых, так и развивающихся, применение ценных бумаг является в целом частичным и фрагментарным. Такой подход зачастую был обусловлен и продолжает быть обусловленным существующими правовыми принципами, в рамках которых производится использование ценных бумаг и которые скорее препятствуют, чем содействуют созданию механизма использования ценных бумаг, который отвечал бы потребностям сегодняшнего дня.

\* См. документ A/CN.9/20, пункт 20, сноска 25.

<sup>1/</sup> Это следует понимать в смысле гражданского законодательства, т.е. закладные (ручной залог) на движимое (материальное и нематериальное) имущество и закладные (ипотека) на недвижимое имущество.

<sup>2/</sup> В социалистических странах, где средства производства и финансовые организации находятся в руках государства, существует меньшая потребность в ценных бумагах для внутренних сделок.

<sup>3/</sup> См. список стран, перечисленных в сноске 6.

3. Сравнительное исследование соответствующего законодательства и практики<sup>4/</sup> показывает значительное разнообразие методов использования ценных бумаг. Эти методы отличаются друг от друга как по форме, так и по содержанию. В целях настоящего доклада будет, вероятно, достаточным дать краткий обзор наиболее распространенных методов и указать, там, где это целесообразно, основные характерные черты каждого из них и юридические последствия этих методов.

а) Наличный залог без лишения владения и фидуциарный ипотечный залог движимости

4. В большинстве стран с римским правом правовые рамки гарантий составляет главным образом понятие о залоге. Поскольку обычно залог подразумевает лишение заемщика собственности и поэтому не всегда является удобным средством гарантии кредита в современной коммерческой практике<sup>5/</sup>, в большинстве стран для решения этой проблемы придерживаются практики разрешения заемщику, путем предоставления ему юридического исключения из общего правила для сделок, совершаемых в соответствии с законом, сохранить за собой право владения заложенной движимостью.

---

4/ В ряде стран некоторые виды гарантий не регулируются законами, а основываются лишь на коммерческой практике и прецедентном праве (например, фидуциарная передача собственности в Германии, Индонезии и Нидерландах, а в ряде стран - условная продажа).

5/ Например, в тех случаях, когда требуется кредит для приобретения средств производства, необходимых для развития коммерческой, промышленной и сельскохозяйственной деятельности. В данном случае дебитор, по всей вероятности, пожелает для этой цели использовать данные товары. В то же время это даст ему возможность расплатиться с кредитором. Залог, влекущий за собой лишение заемщика владения, свел бы на нет кредитную сделку.

В результате появилась система гарантийных законодательств, каждое из которых относится к специальной форме залога без лишения заемщика права собственности и имеет ограниченную сферу применения<sup>6/</sup>. В качестве примера можно привести принятый во Франции закон от 18 января 1951 года, согласно которому машины и средства производства могут служить залогом лишь в целях финансирования их закупок; по аргентинскому законодательству залогодержателями могут быть лишь определенные юридические лица, например, государственные учреждения, банки, официальные ссудные учреждения, коммерсанты или промышленники в том, что касается товаров, продаваемых или производимых ими.

6/ Так, во Франции в законодательном порядке был разработан ряд специальных форм обязательств без лишения заемщика владения (*nantissements sans dispossession, warrants spéciaux*), например *nantissement du fonds de commerce* (закон от 17 марта 1909 года); *nantissement des véhicules automobiles* (закон от 29 декабря 1934 года); *nantissement des films cinématographiques* (закон от 22 февраля 1944 г.); *nantissement de l'outillage et du matériel d'équipement* (закон от 18 января 1951 г.) *warrant agricole* (закон от 18 июля 1898 года); *warrant hôtelier* (закон от 8 августа 1913 года); *warrant pétrolier* (закон от 21 апреля 1932 года); *warrant industriel* (закон от 12 сентября 1940 года); аналогичная ситуация наблюдалась в Бельгии (*privilege agricole, gage du fonds de commerce, warrant charbonnier*), в Люксембурге (*warrant agricole, gage sur fonds de commerce*) и в Италии (*privilegio agrario, privilegio sugli autoveicoli, privilegio del venditore di macchine*). В Корее разрешается специальная форма залога в отношении машин, заводского оборудования и установок; в Финляндии - в отношении промышленной собственности и сельскохозяйственной движимости; в Норвегии - в отношении зерна лесоматериалов, плавучих доков и буровых установок; в Квебеке - в отношении машин и оборудования; и т.д. К этой группе относятся также большинство стран Латинской Америки, принявших законы о залогах в сельском хозяйстве (*prenda agraria, prenda или penhor agricola*) и в промышленности (*prenda industrial*) в соответствии с которыми промышленное или сельскохозяйственное оборудование, установки и машины, инструменты, инвентарь, сырьевые материалы и товары любого назначения, обработанные заводским способом, могут служить в качестве залога под обязательства, принятые в связи с промышленной или сельскохозяйственной деятельностью; такие залоговые могут быть определенными или изменяющимися. См. Folsom, *Chattel Mortgages and Substitutes Therefor in Latin America*; *American Journal of Comparative Law*, vol 3 (1954), pp. 477-491.

Такого рода залоги можно приравнять к фидуциарному ипотечному залому движимости, поскольку в обоих случаях кредитор получает гарантии, не влекущие за собой передачи движимости.

5. Несмотря на то, что в деталях законоположений о залогах наблюдаются отличия, подчас даже в пределах одной и той же страны, все они обладают следующими общими чертами:

- i) для того чтобы залог был действителен по отношению к третьему лицу, обязательство должно быть составлено в письменной форме<sup>7/</sup> и зарегистрировано в официальном реестре<sup>8/</sup>;
- ii) залогодержатель обладает приоритетом (привилегией) перед другими кредиторами<sup>9/</sup> и уполномоченными по ведению ликвидационных дел при банкротстве в отношении заложенной движимости;
- iii) в случае невыполнения обязательств залогодателем залогодержатель может реализовать имущество залогодателя<sup>10/</sup>;

<sup>7/</sup> Зачастую требуются определенные формальности, например, документ в письменной форме (в некоторых странах имеется специальный бланк, выпускаемый органами управления), подписанный третьими лицами. Как правило, заложенное имущество должно быть перечислено постатейно в письменном документе или закладной и должно быть дано подробное описание имущества. Кроме того, иногда требуется, чтобы в документе указывалось местонахождение имущества и чтобы к заложенному имуществу были прикреплены бирки с несмывающейся надписью.

<sup>8/</sup> Таким образом, регистрация заменяет во французском законодательстве и аналогичных правовых системах принцип "possession vaut titre" (т.е. владение на 9/10 обеспечивает правовой титул - прим. пер.).

<sup>9/</sup> Иногда, однако, предусматривается, что уведомление о закладе должно предоставляться другим держателям залога (например, должникам по закладной, если имущество стало недвижимым в результате создания корпорации или направления товаров по месту назначения), а также что при отсутствии уведомления эти держатели лишаются права приоритета. См., например, французский закон от 1951 г. о залоге машин и средств производства, статья 9(3).

<sup>10/</sup> Обычно после судебного решения против залогодателя. В некоторых странах заложенное имущество может продаваться лишь под наблюдением судебных должностных лиц.

iv) как правило, гарантия действительна лишь в том случае, если она обеспечивает сделку, указанную в соответствующем законе.

6. В противоположность вышеописанной системе залогов, которая может применяться только в определенных случаях, в странах с общим правом принята система более общего характера, согласно которой использование фидуциарного ипотечного залога движимости не обуславливается какой-либо конкретной сделкой, предметом которой является определенный вид товара. На основании фидуциарного ипотечного залога движимости кредитор получает в качестве гарантии юридическое право на собственность должника по закладной (которому принадлежит бенефициарное право собственности), имеющее преимущество перед кредиторами последнего. Кредитор по закладной имеет право лишать должника права выкупа заложенного имущества или продать его в случае невыполнения должником обязательств, но лишь после того, как последнему будет предоставлена возможность выкупа заложенного имущества. Должник по закладной, помимо права на выкуп заложенного имущества, имеет право вновь заложить залог после выполнения своих долговых обязательств.

7. В большинстве стран с общим правом, по примеру английского закона, залог движимого имущества, если он производится в письменном виде, приобретает форму закладной или купчей, и, следовательно, должен совершаться в соответствии с положениями закона о закладных от 1878 и 1882 года<sup>11/</sup> и должен быть надлежащим образом зарегистрирован.

---

<sup>11/</sup> Закон о закладных относится лишь к закладу личного движимого имущества, за исключением судов (статья 4 Закона о закладных от 1878 г.), но включая самолеты. Ипотека других видов движимого имущества, как, например, залоговое депонирование облигаций или акций с бланковым трансфертом или без такового, производится в зависимости от положений права справедливости.

Для того, чтобы закладная, являющаяся гарантией, имела преимущества перед третьими лицами, закладываемое имущество должно быть таким, чтобы его можно было конкретно описать в приложении к закладной<sup>12/</sup>.

b) Залог неконкретизированных активов

Здесь можно упомянуть о так называемом залоге неконкретизированных активов, применяемом в английском законодательстве, согласно которому задолженность обеспечивается договорным обязательством или правом удержания, распространяющимся на все имущество дебитора, наличное или будущее. Гарантия действительна лишь в отношении некоторых конкретных активов при "кристаллизации"<sup>13/</sup> залога неконкретизированных активов когда компания-дебитор ликвидируется или назначается управляющий по ликвидации дел несостоятельного должника. Аналогичные виды залога существуют и в других правовых системах, но с той разницей, что неконкретизированные активы заменены конкретным имуществом.

c) Фидуциарная передача собственности

Существует ряд стран с гражданским правом, в которых строго соблюдается правовой режим в отношении изъятия залога из владения залогодателя и в законодательстве которых не предусматривается никаких исключений из этого традиционного правила, допускающих в некоторых случаях сохранение заложенной движимости во владении дебитора. Такое положение побудило кредиторов изыскивать другие средства, хотя и не всегда успешно, как, например, использовать условные продажи<sup>14/</sup>, сделки по которым движимость продается, но покупатель оговаривает право выкупа имущества по условленной цене в течение определенного

<sup>12/</sup> Cf.: Halsbury, "Laws of England", vol. 3 3rd Ed., p. 275.

<sup>13/</sup> Re Griffin Hotel Co., Ltd. [1941] 1 Ch. 129.

<sup>14/</sup> См. пункты 10-15 ниже.

периода или право арендовать его с обязательством покупки. В некоторых странах<sup>15/</sup>, на основании прецедентного права применяется другой метод залога, известный как фидуциарная передача собственности или фидуциарная собственность, который в гражданском праве имеет одинаковую силу с фидуциарным ипотечным залогом по закладной в общем праве. Путем такой сделки, которая главным образом используется финансовыми учреждениями при ссудных операциях, дебитор передает правовой титул на личную собственность кредитору в качестве обеспечения своей задолженности, оставаясь владельцем имущества<sup>16/</sup>.

Данная система является тем родким случаем, при котором необязательно, чтобы контракт был заключен в какой-то определенной форме или в письменном виде и не требуется осуществления каких-либо особых формальностей. Обеспечением залога для кредитора является его правовой титул на имущество, который, из-за отсутствия в заинтересованных странах правил типа "possession vaut titre"<sup>17/</sup> и "предполагаемая собственность"<sup>18/</sup>, представляет собой эффективную гарантию против третьих лиц и уполномоченного по ликвидации дел несостоятельных должников<sup>19/</sup>.

---

<sup>15/</sup> Например в Германии (*Sicherungsübereignung*), Индонезии, Нидерландах.

<sup>16/</sup> Такой метод обеспечения задолженности был разработан в Немецком праве, где применяется ряд стандартных контрактов, таких, например, как i) контракт-Е (*E-Vertrag*), который используется в тех случаях, когда обеспечением являются машины и т.п. В соответствии с этим контрактом дебитор не имеет права продавать указанные товары и должен "индивидуализировать" их путем специальной маркировки; ii) контракт-А (*A-Vertrag*), на основании которого дебитору разрешается продавать (применяется в торговле); iii) контракт-Р (*R-Vertrag*), на основании которого товары, используемые в качестве залога, указываются по их местонахождению (склад) - (применяется для всех товаров, которые обычно заменяются через более или менее регулярные промежутки времени); и iv) контракт-М (*M-Vertrag*), на основании которого товары маркируются и в случае продажи должны быть заменены с одновременным уведомлением кредитора.

<sup>17/</sup> Как во Французском праве и подобных ему системах.

<sup>18/</sup> Как в Английском праве и подобных ему системах.

Из-за отсутствия гласности фидуциарная передача собственности подвергалась критике, и в Германии и в Нидерландах раздавались голоса, требующие введения системы регистрации.

d) Условная продажа

10. При продаже товаров в кредит<sup>20/</sup> торговец может также обеспечить выплату стоимости покупки путем сохранения за собой правового титула на проданные товары до тех пор, пока товар не будет оплачен полностью. Смысл этой оговорки заключается в том, что право собственности на товар не переходит с подписанием контракта или по доставке товара в зависимости от случая на основании действующей юридической системы, а является условным до выполнения определенного условия, обычно до выплаты стоимости покупки (actum reservati dominii donec pretium solvatur)<sup>21/</sup>.

---

<sup>20/</sup> Настоящий доклад не касается вопроса о законодательстве относительно аренды-купли и розничной продажи в рассрочку, которое было принято во многих странах в целях предоставления специальных гарантий потребителям. Как правило, такого вида законодательство запрещает включение условий, которые считаются несправедливыми и часто применяются только в случаях, когда цена арендованного-купленного товара или общая стоимость покупки не превышает обусловленной суммы. Некоторые из недавно принятых законов также предоставляют правительству право регулировать поток кредитов посредством введения правил о наибольших или наименьших суммах первого платежа, установления максимального периода, на который предоставляется кредит, и числа платежей, а также путем увеличения или снижения максимальной стоимости покупки. Продажи, совершаемые в рамках этих законов, почти всегда являются продажами внутри страны.

<sup>21/</sup> Многие законодательные системы приравнивали другие контракты, имеющие аналогичные цели, такие, как договоры о купле в рассрочку и договоры об аренде, к соглашениям об условных продажах. В большинстве стран общего права, однако, фидуциарный ипотечный залог движимости и условные продажи сохраняют свои различия, в результате чего по каждой из этих гарантийных сделок применяются различные правила в отношении прав сторон.

11. Некоторые страны ввели специальное законодательство для такого рода контрактов<sup>22/</sup>. Чаще всего эти законы включаются в гражданский кодекс или в законы о продаже товаров<sup>23/</sup> или не упоминаются совсем<sup>24/</sup>. Однако в связи с наличием определенных основных принципов, ряд которых имеет значение "ordre public" последствия контрактов об условных продажах могут широко варьироваться в различных юрисдикциях.

12. Как правило, гарантия торговца на движимость, проданную по контракту об условной продаже, базируется на наличии правового титула. В Едином торговом кодексе Соединенных Штатов, однако, условная продажа характеризуется как гарантированная сделка и как таковая регулируется положениями статьи 9<sup>25/</sup>. В результате этого "удержание или сохранение за собой правового титула торговцем движимости независимо от поставки или доставки покупателю ... ограничивается фактически оговоркой о гарантированной оплате сделки"<sup>26/</sup>.

---

<sup>22/</sup> Например, Канада: Единый закон об условных продажах (1922); Дания (1953); Норвегия (1916) и Швеция (1915): Законы о продажах в рассрочку (эти законы основаны на одинаковых принципах и применяются к продаже движимости в тех случаях, когда стоимость покупки оплачивается в один срок или более после того, как товар был доставлен покупателю, а также когда предусматривается, в частности, что право собственности на движимость сохраняется за торговцем до тех пор, пока стоимость или часть стоимости не будет оплачена. См. статью 7 этих законов).

<sup>23/</sup> Италия: Статьи 1523-1526 гражданского кодекса. См. также статьи 1576h-1576x Гражданского кодекса Нидерландов, которые, однако, применимы только к тем условным продажам, при которых стоимость покупки оплачивается в два или более срока после доставки товара. В некоторых законах дается определение условных продаж (например, раздел 19 (1) английского закона о продаже товаров, 1893 г.) и/или предусматривается право торговца, в случае невыполнения обязательств покупателем, потребовать немедленного платежа за покупку или аннулировать договор и забрать движимость (например, статья 455 немецкого гражданского кодекса) (BGB)).

<sup>24/</sup> Например, во Франции.

<sup>25/</sup> См. пункты 16 и 17 ниже.

<sup>26/</sup> ЕТК, раздел I-201 (37).

13. В основном, сохранение оговорки о праве собственности ведет к таким последствиям, которые стороны сами обуславливают, т.е. к тому, что торговец может вновь стать владельцем товара, если покупатель не выполнит условий, причем последнему не предоставляется права выкупа товара<sup>27/</sup>, и такой возврат собственности влечет за собой аннулирование сделки<sup>28/</sup>.

14. Методы принятия решений относительно взаимоотношений между торговцем и третьими лицами отражают наличие двух принципов, защищающих либо право собственности торговца при условной сделке<sup>29/</sup>, и отказывающего, следовательно, третьим лицам в возможности получения правового титула на основании non dominus<sup>30/</sup>, либо предоставляющих приоритет необходимости защиты торговых отношений, которые требуют, чтобы при нормальной коммерческой деятельности добросовестный покупатель получил неоспоримый правовой титул. Несмотря на то, что в настоящее время большее распространение приобрел второй принцип, условия, от которых зависит защита третьих лиц, могут изменяться.

---

27/ Это является, следовательно, характерной чертой, которая отличает условия продажи от фидуциарного ипотечного залога движимости. Согласно сделке по фидуциарному ипотечному залого движимости, залогодержатель не может лишать права пользования должника по ипотечному залого, не выполнившего свое обязательство, не предоставив последнему возможности выкупить товар.

28/ Некоторые страны, однако, ограничивают последствия оговорки условиями, зависящими от торговца и покупателя в тех случаях, когда платежи должны производиться частями. Так, например, статья 1526 Итальянского гражданского кодекса предусматривает, что в случае продажи в рассрочку (vendita a rate), торговец, который вновь стал владельцем товара, должен вернуть суммы, внесенные в уплату товара, за вычетом возмещения убытков, однако сделка не аннулируется в случаях, когда лишь один взнос не был уплачен при условии того, что этот взнос составляет не более чем одну восьмую стоимости покупки. Подобные положения имеются в Скандинавском законодательстве по продажам в рассрочку.

29/ Следуя принципу Римского права ubi rem meam invenio ibi vindico.

30/ Nemo plus iuris in alium transferre potest quam ipse habet или правило общего права: nemo dat quod non habet.

Некоторые законы требуют защиты такого порядка, при котором движимость должна быть передана третьим лицам<sup>31/</sup>, и чтобы третьи лица приняли эту движимость по условной стоимости<sup>32/</sup>. В других законах, однако, не требуется выполнения таких условий<sup>33/</sup>. Страны общего права обычно следуют правилу *nemo dat quod non habet*<sup>34/</sup>, но с существенными исключениями<sup>35/</sup>. Торговый кодекс Соединенных Штатов заменяет понятие правового титула на понятие обеспечение залога. Следовательно, обеспечение залога торговца, ведущего условную торговлю, если таковое не оформлено окончательно<sup>36/</sup>, не будет защищено от третьей стороны, которая добросовестным образом приобретает по условной стоимости, а если оно оформлено, то будет неприемлемо для покупателя в обычной коммерческой практике<sup>37/</sup>.

<sup>31/</sup> Например: статья 367 Австрийского гражданского кодекса; статьи 929 и 932 Немецкого гражданского кодекса; статья 714 Швейцарского гражданского кодекса.

<sup>32/</sup> Например: Австрия, там же; Нидерланды, статьи 637 и 2014 Гражданского кодекса.

<sup>33/</sup> Как во французском законе и подобных системах. Во французском законе третьи лица защищаются на основании принципа *en fait de meubles, la possession vaut titre* (статья 2279 Гражданского кодекса).

<sup>34/</sup> Например, Англия: раздел 21 Закона о продаже движимости, 1893 г.; Кипр: раздел 27 Закона о продаже движимости.

<sup>35/</sup> См., например, *English Factors Act* от 1889 г., в котором предусматриваются два исключения. Первое исключение относится к продаже, закладу и т.п. движимости торговым агентом, который владеет движимостью с согласия ее собственника, а второе исключение относится к сделке на продажу, на основании которой одна из сторон имеет право собственности и другая владеет проданной движимостью, например, при условной продаже. В обоих случаях третья сторона, добросовестным образом выполняющая свои обязательства, получает неоспоримый правовой титул, который имеет юридическое преимущество перед собственником.

<sup>36/</sup> См. пункт 17 ниже.

<sup>37/</sup> См. ЕТК-312 в отношении приоритета между спорными оформленными залогами.

15. Разница между юридическими системами особенно ярко проявляется в том, что касается последствий оговорки, относящейся к банкротству покупателя в условной сделке. В некоторых странах торговец может с успехом полагаться на свой правовой титул на собственность<sup>38/</sup>, в то время как в других странах такой правовой титул не дает ему никакого преимущества перед другими кредиторами<sup>39/</sup>. В третьих странах положение торговца в условной сделке по отношению к уполномоченному по ведению ликвидационных дел и другим кредиторам покупателя может зависеть от различных факторов<sup>40/</sup>.

e) Единый торговый кодекс Соединенных Штатов

16. Существенное развитие гарантийного законодательства нашло свое отражение в Едином торговом кодексе (ЕТК) Соединенных Штатов. Вместо различного рода правил для различных видов залогов личной собственности (например, закладные, переуступка, фидуциарный ипотечный залог движимости, доверительная движимость, документ об учреждении доверительной собственности, залоговое право комиссионеров, распоряжение оборудованием на началах доверительной собственности, условные продажи, сохранные расписки, прочее залоговое право или контракты на сохранение правового титула и аренда или консигнация в качестве залога) имеется всеобъемлющий ряд правил для так называемого обеспечения залога. Все виды обеспечения залога действуют в основном одинаково, хотя и имеются определенные варианты для особых случаев. На основании гарантированной сделки дебитор имеет право выкупа и право на получение прибыли при продаже дополнительного обеспечения в случае банкротства, в то время как кредитор имеет право лишать права пользования без юридического процесса, право взыскания остатка долга и право приоритета.

<sup>38/</sup> Например, по законам Австрии, Дании, Германии, Нидерландов, Швеции и Швейцарии.

<sup>39/</sup> Таково положение в странах, следующих французской правовой системе.

<sup>40/</sup> Например, в странах общего права следуют правилу "предполагаемого собственника", которое, однако, допускает некоторые исключения.

17. "Окончательное оформление" гарантийного документа обычно завершается представлением его соответствующим органам или вступлением во владение дополнительного обеспечения. Будучи неокончательно оформленным, гарантийный документ является действительным между сторонами сделки, но не имеет силы перед оформленным гарантийным документом и, в отличие от оформленного гарантийного документа, перед кредитором, имеющим залоговое обеспечение без извещения, уполномоченным дебитора по ведению ликвидационных дел и добросовестно выполнившим свои обязательства правопреемником, который уплачивает стоимость<sup>41/</sup>. В ЕТК 9-312 предусматривается приоритет между спорными оформленными гарантийными документами по одному и тому же дополнительному обеспечению.<sup>42/</sup>

---

<sup>41/</sup> В соответствии с ЕТК 9-307 покупатель в условиях обычной коммерческой практики аннулирует даже окончательно оформленные залоговые документы.

<sup>42/</sup> Однако ремесленники, механики и прочие лица, которые предоставляют свои услуги или материалы для движимости, которая была уже ранее заложена, могут аннулировать этот залог.