



## Генеральная Ассамблея

Distr.: Limited  
25 July 2007

Russian  
Original: English

---

**Комиссия Организации Объединенных Наций  
по праву международной торговли**

Рабочая группа I (Закупки)

Двенадцатая сессия

Вена, 3-7 сентября 2007 года

### **Закупки**

#### **Изменения в Типовом законе ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг (1994 год) ("Типовой закон")**

#### **Предлагаемые изменения к тексту Типового закона, внесенные Рабочей группой на ее шестой-одиннадцатой сессиях**

#### **Записка Секретариата**

Предлагаемые на данный момент Рабочей группой совокупные изменения к тексту Типового закона приводятся в настоящей записке, которая подготовлена для оказания содействия в завершении этих пересмотренных положений текста.



## Приложение

### Комиссия Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ)

*Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг  
с Руководством по принятию*

#### Содержание

Стр.

<b>ПРЕАМБУЛА</b> .....	
<b>ГЛАВА I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ</b> .....	
Статья 1. Сфера применения .....	
Статья 2. Определения .....	
Статья 3. Международные обязательства данного государства, касающиеся закупок [и межправительственные соглашения в рамках (данного государства)] .....	
Статья 4. Подзаконные акты о закупках .....	
Статья 5. Доступность для общественности правовых документов о закупках .....	
Статья 6. Квалификационные данные поставщиков (подрядчиков) .....	
Статья 7. Предквалификационные процедуры .....	
Статья 8. Участие поставщиков (подрядчиков) .....	
Статья 9. Форма сообщений .....	
Статья 10. Правила, касающиеся документальных доказательств, представляемых поставщиками (подрядчиками) .....	
Статья 11. Отчет о процедурах закупок .....	
Статья 12. Отклонение всех тендерных заявок, предложений, оферт или котировок .....	
Статья 13. Вступление в силу договора о закупках .....	
Статья 14. Публичное уведомление о решениях о заключении договоров о закупках .....	
Статья 15. Подкуп со стороны поставщиков (подрядчиков) .....	
Статья 16. Правила, касающиеся описания товаров (работ) или услуг .....	
Статья 17. Язык .....	
<b>ГЛАВА II. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ</b> .....	
Статья 18. Методы закупок .....	
Статья 19. Условия использования двухэтапных процедур торгов, запроса предложений или конкурентных переговоров .....	
Статья 20. Условия использования торгов с ограниченным участием .....	
Статья 21. Условия использования запроса котировок .....	
Статья 22. Условия использования закупок из одного источника .....	

<b>ГЛАВА III. ПРОЦЕДУРЫ ТОРГОВ</b>	.....
<b>РАЗДЕЛ I. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК И ЗАЯВОК НА ПРЕДКВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОТБОР</b>	.....
Статья 23. Внутренние торги	.....
Статья 24. Процедуры привлечения тендерных заявок или заявок на предквалификационный отбор	.....
Статья 25. Содержание приглашения к участию в торгах и приглашения к предквалификационному отбору	.....
Статья 26. Предоставление тендерной документации	.....
Статья 27. Содержание тендерной документации	.....
Статья 28. Разъяснения и изменения тендерной документации	.....
<b>РАЗДЕЛ II. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК</b>	.....
Статья 29. Язык тендерных заявок	.....
Статья 30. Представление тендерных заявок	.....
Статья 31. Срок действия, изменение и отзыв тендерных заявок	.....
Статья 32. Обеспечение тендерных заявок	.....
<b>РАЗДЕЛ III. ОЦЕНКА И СОПОСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК</b>	.....
Статья 33. Вскрытие тендерных заявок	.....
Статья 34. Рассмотрение, оценка и сопоставление тендерных заявок	.....
Статья 35. Запрещение переговоров с поставщиками (подрядчиками)	.....
Статья 36. Акцепт тендерной заявки и вступление в силу договора о закупках	.....
<b>ГЛАВА IV. ОСНОВНОЙ МЕТОД ЗАКУПОК УСЛУГ</b>	.....
Статья 37. Уведомление о привлечении предложений	.....
Статья 38. Содержание запросов предложений услуг	.....
Статья 39. Критерии для оценки предложений	.....
Статья 40. Разъяснение и изменение запросов предложений	.....
Статья 41. Выбор процедуры отбора	.....
Статья 42. Процедура отбора без проведения переговоров	.....
Статья 43. Процедура отбора путем проведения одновременных переговоров	.....
Статья 44. Процедура отбора путем проведения поочередных переговоров	.....
Статья 45. Конфиденциальность	.....
<b>ГЛАВА V. ПРОЦЕДУРЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ЗАКУПКАХ АЛЬТЕРНАТИВНЫМИ МЕТОДАМИ</b>	.....
Статья 46. Двухэтапные торги	.....
Статья 47. Торги с ограниченным участием	.....
Статья 48. Запрос предложений	.....
Статья 49. Конкурентные переговоры	.....
Статья 50. Запрос котировок	.....
Статья 51. Закупки из одного источника	.....
<b>ГЛАВА VI. ОБЖАЛОВАНИЕ</b>	.....
Статья 52. Право на обжалование	.....
Статья 53. Обжалование в закупающей организации (или утверждающем органе)	.....
Статья 54. Обжалование в административном порядке	.....

- Статья 55. Некоторые нормы, применимые в отношении процедур обжалования в соответствии со статьей 53 [и статьей 54] . . . . .
- Статья 56. Приостановление процедур закупок . . . . .
- Статья 57. Обжалование в судебном порядке . . . . .

## **РУКОВОДСТВО ПО ПРИНЯТИЮ ТИПОВОГО ЗАКОНА ЮНСИТРАЛ О ЗАКУПКАХ ТОВАРОВ (РАБОТ) И УСЛУГ . . . . .**

### **ВВЕДЕНИЕ . . . . .**

#### **I. ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ ТИПОВОГО ЗАКОНА . . . . .**

#### **II. КОММЕНТАРИИ К СТАТЬЯМ ТИПОВОГО ЗАКОНА . . . . .**

### **ПРЕАМБУЛА . . . . .**

### **ГЛАВА I. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ . . . . .**

- Статья 1. Сфера применения . . . . .
- Статья 2. Определения . . . . .
- Статья 3. Международные обязательства данного государства, касающиеся закупок [, и межправительственные соглашения в рамках (данного государства)] . . . . .
- Статья 4. Подзаконные акты о закупках . . . . .
- Статья 5. Доступность для общественности правовых документов о закупках . . . . .
- Статья 6. Квалификационные данные поставщиков (подрядчиков) . . . . .
- Статья 7. Предквалификационные процедуры . . . . .
- Статья 8. Участие поставщиков (подрядчиков) . . . . .
- Статья 9. Форма сообщений . . . . .
- Статья 10. Правила, касающиеся документальных доказательств, представляемых поставщиками (подрядчиками) . . . . .
- Статья 11. Отчет о процедурах закупок . . . . .
- Статья 12. Отклонение всех тендерных заявок, предложений, оффертов или котировок . . . . .
- Статья 13. Вступление в силу договора о закупках . . . . .
- Статья 14. Публичное уведомление о решениях о заключении договоров о закупках . . . . .
- Статья 15. Подкуп со стороны поставщиков (подрядчиков) . . . . .
- Статья 16. Правила, касающиеся описания товаров (работ) или услуг . . . . .
- Статья 17. Язык . . . . .

### **ГЛАВА II. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ . . . . .**

- Статья 18. Методы закупок . . . . .
- Статья 19. Условия использования двухэтапных процедур торгов, запроса предложений или конкурентных переговоров . . . . .
- Статья 20. Условия использования торгов с ограниченным участием . . . . .
- Статья 21. Условия использования запроса котировок . . . . .
- Статья 22. Условия использования закупок из одного источника . . . . .

### **ГЛАВА III. ПРОЦЕДУРЫ ТОРГОВ . . . . .**

#### **РАЗДЕЛ I. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК И ЗАЯВОК НА ПРЕДКВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОТБОР . . . . .**

- Статья 23. Внутренние торги . . . . .

Статья 24.	Процедуры привлечения тендерных заявок или заявок на предквалификационный отбор	.....
Статья 25.	Содержание приглашения к участию в торгах и приглашения к предквалификационному отбору	.....
Статья 26.	Предоставление тендерной документации	.....
Статья 27.	Содержание тендерной документации	.....
Статья 28.	Разъяснения и изменения тендерной документации	.....
<b>РАЗДЕЛ II.</b>	<b>ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК</b>	.....
Статья 29.	Язык тендерных заявок	.....
Статья 30.	Представление тендерных заявок	.....
Статья 31.	Срок действия, изменение и отзыв тендерных заявок	.....
Статья 32.	Обеспечение тендерных заявок	.....
<b>РАЗДЕЛ III.</b>	<b>ОЦЕНКА И СОПОСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК</b>	.....
Статья 33.	Вскрытие тендерных заявок	.....
Статья 34.	Рассмотрение, оценка и сопоставление тендерных заявок	.....
Статья 35.	Запрещение переговоров с поставщиками (подрядчиками)	.....
Статья 36.	Акцепт тендерной заявки и вступление в силу договора о закупках	.....
<b>ГЛАВА IV.</b>	<b>ОСНОВНОЙ МЕТОД ЗАКУПОК УСЛУГ</b>	.....
Статья 37.	Уведомление о привлечении предложений	.....
Статья 38.	Содержание запросов предложений услуг	.....
Статья 39.	Критерии для оценки предложений	.....
Статья 40.	Разъяснение и изменение запросов предложений	.....
Статья 41.	Выбор процедуры отбора	.....
Статья 42.	Процедура отбора без проведения переговоров	.....
Статья 43.	Процедура отбора путем проведения одновременных переговоров	.....
Статья 44.	Процедура отбора путем проведения поочередных переговоров	.....
Статья 45.	Конфиденциальность	.....
<b>ГЛАВА V.</b>	<b>ПРОЦЕДУРЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ ПРИ ЗАКУПКАХ АЛЬТЕРНАТИВНЫМИ МЕТОДАМИ</b>	.....
Статья 46.	Двухэтапные торги	.....
Статья 47.	Торги с ограниченным участием	.....
Статья 48.	Запрос предложений	.....
Статья 49.	Конкурентные переговоры	.....
Статья 50.	Запрос котировок	.....
Статья 51.	Закупки из одного источника	.....
<b>ГЛАВА VI.</b>	<b>ОБЖАЛОВАНИЕ</b>	.....
Статья 52.	Право на обжалование	.....
Статья 53.	Обжалование в закупающей организации (или утверждение органа)	.....
Статья 54.	Обжалование в административном порядке	.....
Статья 55.	Некоторые нормы, применимые в отношении процедур обжалования в соответствии со статьей 53 [и статьей 54]	.....
Статья 56.	Приостановление процедур закупок	.....
Статья 57.	Обжалование в судебном порядке	.....

# **I. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг**

## **Преамбула**

УЧИТЫВАЯ, что [правительство] [парламент] ... считает желательным регламентировать закупки товаров (работ) и услуг в целях:

- a) обеспечения максимальной экономичности и эффективности закупок;
  - b) расширения и стимулирования участия в закупках поставщиков (подрядчиков), особенно где это возможно, поставщиков (подрядчиков), независимо от государственной принадлежности, содействуя тем самым международной торговле;
  - c) развития конкуренции между поставщиками (подрядчиками) в отношении закупаемых товаров (работ) или услуг;
  - d) обеспечения справедливого и беспристрастного отношения ко всем поставщикам (подрядчикам);
  - e) содействия объективности и беспристрастности процесса закупок и общественному доверию к нему; и
  - f) обеспечения открытости процедур закупок,
- оно принимает в этой связи с этим настоящий Закон.

## **Глава I. Общие положения**

### **Статья 1. Сфера применения**

- 1) Настоящий Закон применяется ко всем закупкам, осуществляемым закупающими организациями, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи.
- 2) С учетом положений пункта 3 настоящей статьи настоящий Закон не применяется к:
  - a) закупкам, связанным с национальной обороной или национальной безопасностью;
  - b) ... (государство, принимающее настоящий Закон, может указать в нем подлежащие исключению дополнительные виды закупок); или
  - c) виду закупок, который исключается в подзаконных актах о закупках.
- 3) Настоящий Закон применяется к видам закупок, упомянутым в пункте 2 настоящей статьи, когда и поскольку закупающая организация ясно заявляет об этом поставщикам (подрядчикам) при первом их приглашении к участию в процедурах закупок.

## Статья 2. Определения

Для целей настоящего Закона:

a) "закупки" означают приобретение любыми способами товаров (работ) или услуг;

b) "закупающая организация" означает:

i) *Вариант I подпункта (i)*

любой правительственный департамент, учреждение, орган или другую организацию или любое их подразделение, которое в данном государстве занимается закупками, за исключением ...; (и)

*Вариант II подпункта (i)*

любой департамент, учреждение, орган или другую организацию ("правительства" или любой другой термин, применяемый для обозначения национального правительства государства, принимающего настоящий Закон) или любое их подразделение, которое занимается закупками, за исключением ...; (и)

ii) (государство, принимающее настоящий Закон, может включить в данный подпункт и, при необходимости, в последующие подпункты другие организации или предприятия или их соответствующие категории, которые должны быть включены в определение "закупающая организация");

c) "товары" означают предметы любого вида и описания, в том числе сырье, изделия, оборудование и предметы в твердом, жидком или газообразном состоянии, а также электрическую энергию, а также услуги, сопутствующие поставкам товаров, если стоимость таких сопутствующих услуг не превышает стоимости самих товаров; (государство, принимающее настоящий Закон, может включить дополнительные категории товаров);

d) "работы" означают любую работу, связанную со строительством, реконструкцией, сносом, ремонтом или обновлением здания, сооружения или объекта, в том числе подготовку строительной площадки, выемку грунта, возведение, сооружение, монтаж оборудования или материалов, отделку и отделочные работы, а также сопутствующие строительные услуги, такие, как бурение, геодезические работы, спутниковая съемка, сейсмические исследования и аналогичные услуги, предоставляемые в соответствии с договором о закупках, если стоимость этих услуг не превышает стоимости самого строительства;

e) "услуги" означают любой предмет закупок помимо товаров (работ); (государство, принимающее настоящий Закон, может указать определенные предметы закупок, которые будут рассматриваться как услуги)

f) "поставщик (подрядчик)" означает в зависимости от контекста любую потенциальную сторону или сторону договора о закупках скупающей организацией;

g) "договор о закупках" означает договор между покупающей организацией и поставщиком (подрядчиком), заключаемый в результате процедур закупок;

h) "обеспечение тендерной заявки" означает предоставляемое закупающей организации обеспечение исполнения любого обязательства, упомянутого в статье 32 (1) (f), включая такие способы обеспечения, как банковские гарантии, поручительства, резервные аккредитивы, чеки, по которым первичное обязательство несет какой-либо банк, депозиты в наличных средствах, простые и переводные векселя;

i) "валюта" включает расчетную денежную единицу.

### **Статья 3. Международные обязательства данного государства, касающиеся закупок [и межправительственные соглашения в рамках (данного государства)]**

Если настоящий Закон вступает в коллизию с обязательством данного государства, предусмотренным или обусловленным любым

a) договором или каким-либо другим соглашением, стороной которого оно является наряду с еще одним или несколькими государствами,

b) соглашением, которое данное государство заключило с международным межправительственным финансовым учреждением, или

c) соглашением между федеральным правительством [название федеративного государства] и любым подразделением или подразделениями [название федеративного государства], или между двумя или несколькими такими подразделениями,

преимущественную силу имеют положения такого договора или соглашения; однако во всех других случаях закупки регулируются настоящим Законом.

### **Статья 4. Подзаконные акты о закупках**

... (государство, принимающее настоящий Закон, указывает орган или учреждение, уполномоченные принимать подзаконные акты о закупках) уполномочено принимать подзаконные акты о закупках для достижения целей и выполнения положений настоящего Закона.

### **~~Статья 5. Доступность для общественности правовых документов о закупках~~**

~~Общественности незамедлительно предоставляется и систематически обеспечивается доступ к тексту настоящего Закона, подзаконным актам о закупках и всем административным постановлениям и положениям общего характера, связанным с закупками в рамках настоящего Закона, а также ко всем поправкам к ним.~~

### **Статья 5. Публичность правовых документов и информации о будущих возможностях в области закупок**

1) ~~Общественности незамедлительно предоставляется доступ к тексту настоящему Закону, подзаконным актам о закупках и всем другим правовым документам общего характера, связанным с закупками в рамках настоящего~~



Закона, и ко всем поправкам к ним и обеспечивается их систематическое обновление.

2) Несмотря на положения пункта 1 настоящей статьи, судебные решения и административные постановления, имеющие силу прецедента и связанные с закупками в рамках настоящего Закона, предоставляются общественности и при необходимости обновляются.

3) В кратчайшие возможные сроки после начала финансового года закупающие организации могут публиковать информацию о предполагаемых возможностях в области закупок на следующий [период определяет принимающее государство]. Эта опубликованная информация не представляет собой приглашения поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок и не имеет обязательной силы для закупающей организации.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 13]<sup>1</sup>*

### **Статья [5 бис]. Сообщения в процессе закупок**

1) Любой документ, уведомление, решение и другая информация, подготавливаемые в ходе закупок и передаваемые таким образом, как это требуется в настоящем Законе, в том числе в связи с процедурами обжалования согласно главе VI или в ходе совещания, либо являющиеся частью отчета о процедурах закупок согласно статье [11], представляются в такой форме, которая обеспечивает запись содержания представленной информации и является доступной для последующего использования.

2) Передача информации между поставщиками (подрядчиками) и закупающей организацией, о которой идет речь в статьях [7 (4) и (6), 31 (2)(a), 32 (1)(d), 34 (1), 36 (1), 37 (3), 44 (b)-(f) и 47 (1), уточнить с учетом изменений в Типовом законе], [и любой другой информации, подготавливаемой в ходе закупок в соответствии с настоящим законом, но не являющейся информацией, о которой идет речь в пункте 1 настоящей статьи.] может осуществляться при помощи средств связи, которые не обеспечивают записи содержания этой информации, при условии, что сразу же после этого получателю сообщения дается подтверждение сообщения в форме, обеспечивающей запись содержания данной информации и являющейся доступной для последующего использования.

3) Закупающая организация при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок [для цели закупок, на которые распространяется действие настоящего Закона,] указывает:

а) любые требования в отношении формы в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи;

б) средства, с помощью которых информация будет передаваться закупающей организацией или от ее имени поставщику (подрядчику) либо общественности, или поставщиком (подрядчиком) закупающей организации или иной организации, действующей от ее имени;

<sup>1</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 26-32.

с) средства, с помощью которых будут удовлетворяться все предусмотренные в настоящем Законе требования относительно письменной формы информации или подписи; и

d) средства, с помощью которых будут проводиться любые совещания поставщиков (подрядчиков).

4) Средства, о которых идет речь в предыдущем пункте, должны быть вполне пригодны для использования совместно со средствами, обычно используемыми поставщиками (подрядчиками) в соответствующем контексте. Средства, с помощью которых будут проводиться любые совещания поставщиков (подрядчиков), должны, кроме того, обеспечивать поставщикам (подрядчикам) возможность полноценного участия в совещании в режиме реального времени.

5) Должны быть приняты надлежащие меры, обеспечивающие подлинность, целостность и конфиденциальность соответствующей информации.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 4]<sup>2</sup>*

#### **Статья 6. Квалификационные данные поставщиков (подрядчиков)**

1) а) Настоящая статья применяется для оценки закупающей организацией квалификационных данных поставщиков (подрядчиков) на любом этапе процедур закупок;

б) для участия в процедурах закупок поставщики (подрядчики) должны обладать квалификационными данными, удовлетворяющими таким из следующих критериев, которые закупающая организация сочтет надлежащими при конкретных процедурах закупок;

i) они обладают необходимыми профессиональными и техническими квалификационными данными, профессиональной и технической компетентностью, финансовыми ресурсами, оборудованием и другими материальными возможностями, управленческой компетентностью, надежностью, опытом и репутацией, а также людскими ресурсами для исполнения договора о закупках;

ii) они правомочны заключать договор о закупках;

iii) они не являются неплатежеспособными, их имущество не находится под судебным контролем, не являются банкротами и не ликвидируются, их делами не распоряжается какой-либо суд или назначенное судом лицо, их коммерческая деятельность не приостановлена и они не являются объектом производства в связи с упомянутым выше;

iv) они выполнили свои обязательства по уплате налогов и взносов по социальному обеспечению в данном государстве;

v) они сами или их управляющие или служащие не были осуждены за какое-либо уголовное преступление, связанное с их профессиональной деятельностью или предоставлением ложных заявлений или неверных квалификационных данных с целью заключения договора о закупках в течение ... лет (государство, принимающее настоящий Закон, указывает

---

<sup>2</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 14-20.

конкретный срок), предшествующих началу процедур закупок, или не были иным образом дисквалифицированы на основании административных мер по приостановлению или запрещению деятельности.

- 2) С учетом права поставщиков (подрядчиков) на охрану своей интеллектуальной собственности или коммерческой тайны закупающая организация может потребовать от поставщиков (подрядчиков), участвующих в процедурах закупок, представить такие соответствующие документальные доказательства или иную информацию, которые она может счесть полезными для удостоверения в том, что данные поставщики (подрядчики) обладают квалификационными данными в соответствии с критериями, упомянутыми в пункте 1 (b).
- 3) Любое требование, установленное в соответствии с настоящей статьей, излагается в предквалификационной документации, если таковая существует, и в тендерной документации или другой документации по привлечению предложений, ofert или котировок и применяется в равной степени ко всем поставщикам (подрядчикам). Закупающая организация не устанавливает никаких других критериев, требований или процедур в отношении квалификационных данных поставщиков (подрядчиков), помимо предусмотренных в настоящей статье.
- 4) Закупающая организация оценивает квалификационные данные поставщиков (подрядчиков) в соответствии с квалификационными критериями и процедурами, изложенными в предквалификационной документации, если таковая существует, и в тендерной документации или другой документации по привлечению предложений, ofert или котировок.
- 5) С учетом статей 8 (1), 34 (4) (d) и 39 (2) закупающая организация не устанавливает в отношении квалификационных данных поставщиков (подрядчиков) никаких критериев, требований или процедур, которые представляют собой дискриминацию в отношении поставщиков (подрядчиков) или между ними или в отношении их категорий на основании государственной принадлежности, или которые не являются объективно оправданными.
- 6) а) Закупающая организация дисквалифицирует поставщика (подрядчика), если она в какой-либо момент обнаружит, что представленная информация о квалификационных данных поставщика (подрядчика) является ложной;  
б) закупающая организация может дисквалифицировать поставщика (подрядчика), если она в какой-либо момент обнаружит, что представленная информация о квалификационных данных поставщика (подрядчика) является по существу неточной или по существу неполной;  
в) помимо случая, в отношении которого применяется подпункт (а) настоящего пункта, закупающая организация не может дисквалифицировать поставщика (подрядчика) на том основании, что представленная информация в отношении квалификационных данных поставщика (подрядчика) является в несущественной степени неточной или неполной при условии, что поставщик (подрядчик) незамедлительно устраняет эти недостатки по просьбе закупающей организации.

### Статья 7. Предквалификационные процедуры

- 1) До представления тендерных заявок, предложений или оферт при процедурах закупок, осуществляемых в соответствии с главой III, IV или V, закупающая организация может проводить предквалификационные процедуры для выявления поставщиков (подрядчиков), которые соответствуют квалификационным требованиям. К предквалификационным процедурам применяются положения статьи 6.
- 2) Если закупающая организация проводит предквалификационные процедуры, она предоставляет комплект предквалификационной документации каждому поставщику (подрядчику), который запрашивает их в соответствии с приглашением к предквалификационному отбору и который вносит плату за эту документацию в случае взимания таковой. Плата, которую закупающая организация может взимать за предквалификационную документацию, включает только расходы на ее печатание и ее доставку поставщикам (подрядчикам).
- 3) В предквалификационные документы включается, как минимум:
  - a) следующая информация:
    - i) инструкции по подготовке и представлению заявок на предквалификационный отбор;
    - ii) краткое изложение основных требуемых условий договора о закупках, который должен быть заключен в результате процедур закупок;
    - iii) любые документальные доказательства или иная информация, которые должны быть представлены поставщиками (подрядчиками) в подтверждение своих квалификационных данных;
    - iv) способ и место представления заявок на предквалификационный отбор и окончательный срок их представления с указанием конкретной даты и времени, обеспечивающий поставщикам (подрядчикам) достаточное время для подготовки и представления своих заявок с учетом разумных потребностей закупающей организации;
    - v) любые другие требования, которые могут быть установлены закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках, касающиеся подготовки представления заявок на предквалификационный отбор и предквалификационных процедур; и
  - b) i) применительно к процедурам согласно главе III, информация, которую необходимо указать в приглашении к участию в торгах в соответствии со статьей 25(1)(a)-(e), (h) и, если она уже известна, (j);  
ii) применительно к процедурам согласно главе IV, информация, указанная в статье 38(a), (c), если она уже известна, (g), (p) и (s).
- 4) Закупающая организация отвечает на любой запрос поставщика (подрядчика) относительно разъяснений в связи с предквалификационной документацией, полученный закупающей организацией в разумные сроки до истечения окончательного срока представления заявок на предквалификационный отбор. Ответ закупающей организации направляется в разумные сроки, с тем чтобы поставщик (подрядчик) мог своевременно

представить свою заявку на предквалификационный отбор. Ответ на любой запрос, который, как это можно разумно предполагать, представляет интерес для других поставщиков (подрядчиков), сообщается, без указания, от кого поступил запрос, всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила предквалификационную документацию.

5) Закупающая организация принимает решение в отношении квалификационных данных каждого поставщика (подрядчика), представившего заявку на предквалификационный отбор. При принятии такого решения закупающая организация использует только те критерии, которые установлены в предквалификационной документации.

6) Закупающая организация незамедлительно уведомляет каждого поставщика (подрядчика), представившего заявку на предквалификационный отбор, о результатах прохождения им предквалификационного отбора и предоставляет любому представителю широкой общественности по запросу список всех поставщиков (подрядчиков), которые прошли предквалификационный отбор. Право на дальнейшее участие в процедурах закупок имеют только поставщики (подрядчики), прошедшие предквалификационный отбор.

7) Закупающая организация по запросу сообщает поставщикам (подрядчикам), которые не прошли предквалификационный отбор, соответствующие основания для этого, однако закупающая организация не обязана приводить доказательства или мотивировать свои выводы в отношении наличия таких оснований.

8) Закупающая организация может потребовать от поставщика (подрядчика), прошедшего предквалификационный отбор, подтвердить вновь свои квалификационные данные в соответствии с теми же критериями, которые использовались при его предквалификационном отборе. Закупающая организация дисквалифицирует любого поставщика (подрядчика), который не подтверждает вновь свои квалификационные данные при получении соответствующего запроса. Закупающая организация незамедлительно уведомляет каждого поставщика (подрядчика), которому был направлен запрос подтвердить вновь его квалификационные данные, о результатах такого подтверждения.

#### **Статья 8. Участие поставщиков (подрядчиков)**

1) Поставщики (подрядчики) допускаются к участию в процедурах закупок, независимо от государственной принадлежности, за исключением тех случаев, когда на основаниях, указанных в подзаконных актах о закупках или в других правовых нормах, закупающая организация решает ограничить участие в процедурах закупок на основании государственной принадлежности.

2) Закупающая организация, которая ограничивает участие на основании государственной принадлежности в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи, включает в отчет о процедурах закупок изложение оснований и обстоятельств, из которых она исходила.

3) Закупающая организация при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок заявляет им, что они могут

участвовать в процедурах закупок независимо от государственной принадлежности, причем такое заявление не может быть впоследствии изменено. Если же она принимает решение ограничить участие в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи, об этом делается заявление.

#### **Статья 9. Форма сообщений**

~~1) С учетом других положений настоящего Закона и любых требований в отношении формы, предъявленных закупающей организацией при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок, документация, уведомления, решения и другие упоминаемые в настоящем Законе сообщения, направляемые закупающей организацией или административным органом поставщику (подрядчику) или поставщиком (подрядчиком) закупающей организации, представляются в такой форме, которая обеспечивает запись содержания сообщения.~~

~~2) Сообщения между поставщиками (подрядчиками) и закупающей организацией, упомянутые в статьях 7 (4) и (6), 12 (3), 31 (2) (а), 32 (1) (d), 34 (1), 36 (1), 37 (3), 44 (b) (f) и 47 (1) могут передаваться при помощи средств связи, которые не обеспечивают запись содержания сообщения, при условии, что сразу же после этого получателю сообщения дается подтверждение сообщения в форме, обеспечивающей запись подтверждения.~~

~~3) Закупающая организация не допускает дискриминации в отношении поставщиков (подрядчиков) или между ними на основании той формы, в которой они передают или получают документацию, уведомления, решения или другие сообщения<sup>3</sup>.~~

#### **Статья 10. Правила, касающиеся документальных доказательств, представляемых поставщиками (подрядчиками)**

Если закупающая организация требует легализации документальных доказательств, представленных поставщиками (подрядчиками) в подтверждение своих квалификационных данных в ходе процедур закупок, закупающая организация не устанавливает каких-либо требований в отношении такой легализации, помимо тех, которые предусматриваются законодательством данного государства, относящимся к легализации документации данной категории.

#### **Статья 11. Отчет о процедурах закупок**

1) Закупающая организация ведет отчет о процедурах закупок, в котором содержится, как минимум, следующая информация:

а) краткое описание закупаемых товаров (работ) или услуг, или потребностей в закупках, в отношении которых закупающая организация запросила предложения или оферты;

---

<sup>3</sup> Отражает решение заменить статью 9 предлагаемой статьей 5 бис выше, принятое на десятой сессии, см. A/CN.9/615, пункт 18.

b) наименования и адреса поставщиков (подрядчиков), представивших тендерные заявки, предложения, оферты или котировки, и наименование и адрес поставщика (подрядчика), с которым заключается договор о закупках, и цена такого договора;

b бис) Решение закупающей организации в отношении средств передачи сообщений, которые будут использованы в рамках процедур закупок;

[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 18]<sup>4</sup>

c) информация о квалификационных данных поставщиков (подрядчиков), представивших тендерные заявки, предложения, оферты или котировки, или информация об отсутствии таковых;

d) цена или база определения цены и краткое изложение других основных условий каждой тендерной заявки, предложения, оферты или котировки и договора о закупках, когда они известны закупающей организации;

e) краткое изложение оценки и сопоставления тендерных заявок, предложений, оферт или котировок, включая применение любой преференциальной поправки в соответствии со статьями 34 (4) (d) и 39 (2);

f) в случае отклонения всех тендерных заявок, предложений, оферт или котировок в соответствии со статьей 12 – заявление об этом с изложением оснований в соответствии со статьей 12 (1);

g) в случае, когда при процедурах закупок с применением иных методов закупок, помимо торгов, в результате таких процедур не заключен договор о закупках – заявление об этом с изложением соответствующих оснований;

h) информация, предусмотренная статьей 15, если тендерная заявка, предложение, оферта или котировка отклонены в соответствии с этим положением;

i) при процедурах закупок с использованием метода закупок – в соответствии с пунктом 2 или подпунктом (a) или (b) пункта 3 статьи 18 – изложение оснований и обстоятельств, предусмотренное статьей 18 (4), из которых закупающая организация исходила для обоснования выбора используемого метода закупок;

i бис) при процедурах закупок с использованием электронных реверсивных аукционов информация о причинах и обстоятельствах, которыми руководствовалась закупающая организация в качестве обоснования проведения аукциона, дата и время проведения аукциона и [любая другая информация, которую решит добавить Рабочая группа].

[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 34]<sup>5</sup>

j) при закупке услуг с помощью средств, указанных в главе IV, заявление, требуемое согласно статье 41 (2), относительно оснований и обстоятельств, из которых закупающая организация исходила для обоснования используемой процедуры отбора;

<sup>4</sup> Отражает решение, принятое на девятой сессии, см. A/CN.9/595, пункт 49.

<sup>5</sup> Отражает решение, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункт 100.

к) при процедурах закупок с использованием прямого привлечения предложений услуг в соответствии со статьей 37 (3) – заявление с изложением оснований и обстоятельств, из которых закупающая организация исходила для обоснования прямого привлечения;

л) при процедурах закупок, при которых закупающая организация в соответствии со статьей 8 (1) ограничивает участие на основании государственной принадлежности - изложение оснований и обстоятельств, из которых закупающая организация исходила для введения такого ограничения;

м) краткое изложение любых запросов о разъяснении предквалификационной или тендерной документации, ответов на них, а также краткое изложение любого изменения такой документации.

2) С учетом статьи 33 (3) часть отчета, упомянутая в подпунктах (а) и (b) пункта 1 настоящей статьи, предоставляется по запросу любому лицу после акцепта тендерной заявки, предложения, оферты или котировки, в зависимости от обстоятельств, или после окончания процедур закупок, если они не привели к заключению договора о закупках.

3) С учетом статьи 33 (3) часть отчета, упомянутая в подпунктах (c)-(g) и (m) пункта 1 настоящей статьи, предоставляется по запросу поставщикам (подрядчикам), которые представили тендерные заявки, предложения, оферты или котировки или подали заявки на предквалификационный отбор после акцепта тендерной заявки, предложения, оферты или котировки или после окончания процедур закупок, которые не привели к заключению договора о закупках. Компетентный суд может принять постановление о раскрытии информации, которая содержится в части отчета, упомянутой в подпунктах (c)-(e) и (m), на каком-либо предшествующем этапе. Однако за исключением случаев, когда компетентный суд принимает такое постановление, и с учетом условий такого постановления закупающая организация не раскрывает:

а) информацию, если ее раскрытие противоречит закону, препятствует обеспечению соблюдения законодательства, не соответствует государственным интересам, наносит ущерб законным коммерческим интересам сторон или препятствует добросовестной конкуренции;

б) информацию, касающуюся рассмотрения, оценки и сопоставления тендерных заявок, предложений, оферт или котировок и цен тендерных заявок, предложений, оферт или котировок, помимо информации в кратком изложении, упомянутом в пункте 1 (e).

4) Закупающая организация не несет ответственности за убытки, которые могут быть причинены поставщикам (подрядчикам) исключительно в силу несоставления отчета о процедурах закупок в соответствии с настоящей статьей.



**Статья 12. Отклонение всех тендерных заявок, предложений, оферт или котировок<sup>6</sup>**

- 1) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган), и) если это указано в тендерной документации или другой документации по привлечению предложений, оферт или котировок, закупающая организация может отклонить все тендерные заявки, предложения, оферты или котировки в любое время до акцепта какой-либо тендерной заявки, предложения, оферты или котировки. Закупающая организация по запросу сообщает любому поставщику (подрядчику), который представил тендерную заявку, предложение, оферту или котировку, основания для отклонения ею всех тендерных заявок, предложений, оферт или котировок, однако она не обязана мотивировать такие основания.
- 2) Закупающая организация не несет никакой ответственности исключительно в силу применения ею пункта 1 настоящей статьи перед поставщиками (подрядчиками), которые представили тендерные заявки, предложения, оферты или котировки.
- 3) Уведомление об отклонении всех тендерных заявок, предложений, оферт или котировок незамедлительно направляется всем поставщикам (подрядчикам), которые представили тендерные заявки, предложения, оферты или котировки.

**Статья [12 бис]. Отклонение тендерных заявок, предложений, оферт, котировок и заявок с аномально заниженной ценой**

- 1) Закупающая организация может отклонить тендерную заявку, предложение, оферту, котировку или заявку, если предложенная в ней цена аномально занижена в отношении подлежащих закупке товаров (работ) и услуг, при условии, что:
  - a) [закупающая организация оговорила право делать это в тендерной документации или в других документах для привлечения предложений, оферт, котировок или заявок:]
  - b) закупающая организация запросила в письменной форме у поставщика (подрядчика) детали составляющих элементов тендерной заявки, предложения, оферты, котировки или заявки, которые вызывают сомнения в отношении способности поставщика [подрядчика], представившего такую тендерную заявку, предложение, оферту, котировку или заявку, исполнить договор о закупках;
  - c) закупающая организация учла представленную информацию, если таковая была представлена, но продолжает на разумных основаниях испытывать эти сомнения; и
  - d) закупающая организация включила информацию об этих сомнениях и их причинах, а также все сообщения между нею и поставщиком (подрядчиком) согласно настоящей статье в отчет о процедурах закупок.

<sup>6</sup> Предстоит рассмотреть вопрос о том, где именно расположить статьи 12, 12 бис и 15. См. A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 25, и A/CN.9/WG.I/WP.50, пункт 45.

2) [В тендерную документацию или в другие документы для привлечения предложений, оферт, котировок или заявок [может включаться] [включается] прямое указание на то, что закупающая организация может проводить анализ потенциальных рисков неисполнения договора и представленных цен.]

3) Решение закупающей организации отклонить тендерную заявку, предложение, оферту, котировку или заявку в соответствии с настоящей статьей и основания для принятия этого решения заносятся в отчет о процедурах закупок и незамедлительно сообщаются соответствующему поставщику (подрядчику)<sup>7</sup>.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 26]*

### **Статья 13. Вступление в силу договора о закупках**

**или: Статья 13. Акцепт тендерных заявок, оферт, предложений, котировок или заявок [или представлений] и вступление в силу договора о закупках**

*[Источник A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 11]*

1) Применительно [ко всем закупкам согласно настоящему Закону] [к процедурам торгов [в том числе процедурам двухэтапных торгов и торгов с ограниченным участием]] акцепт тендерной заявки [представления] и вступление в силу договора о закупках осуществляются в соответствии со статьей [36].

*[Источник A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 4]*

**[если пункт 1 посвящен только процедурам торгов]**

#### **Вариант А**

2) Применительно ко всем другим методам закупок [ссылка] о порядке акцепта выигравшего представления и вступления в силу договора о закупках поставщикам (подрядчикам) сообщается закупающей организацией при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок.

*[Источник A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 4]*

#### **Вариант В**

2) Если при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок закупающая организация не указала поставщикам (подрядчикам) иного, применительно ко всем другим методам закупок [ссылка] акцепт выигравшего представления и вступление в силу договора о закупках осуществляются в соответствии со статьей [36].

*[Источник A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 9]<sup>8</sup>*

---

<sup>7</sup> Отражает решение, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 43-49.

<sup>8</sup> Отражает предварительное решение обеспечить согласованность процедур, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2 и A/CN.9/623, пункт 102.

#### **Статья 14. Публичное уведомление о решениях о заключении договоров о закупках**

- 1) Закупающая организация незамедлительно публикует уведомление о решениях о заключении договоров о закупках.
- 2) Подзаконные акты о закупках могут предусматривать порядок публикации уведомления, требуемого в пункте 1.
- 3) Пункт 1 не применяется к решениям в случаях, когда цена договора меньше [...].

#### **Статья 15. Подкуп со стороны поставщиков (подрядчиков)**

(При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) покупающая организация отклоняет тендерную заявку, предложение, оферту или котировку, если поставщик (подрядчик), представивший их, прямо или косвенно предлагает, дает или соглашается дать любому нынешнему или бывшему должностному лицу или служащему покупающей организации или другого правительственного органа вознаграждение в любой форме, предложение о найме на работу или любую другую ценную вещь или услугу с целью воздействия в связи с процедурами закупок на совершение какого-либо действия, принятие решения или применение какой-либо процедуры покупающей организацией. Такое отклонение тендерной заявки, предложения, оферты или котировки и причины этого отражаются в отчете о процедурах закупок и незамедлительно сообщаются поставщику (подрядчику).

#### **Статья 16. Правила, касающиеся описания товаров (работ) или услуг**

- 1) Любые спецификации, планы, чертежи и эскизы, содержащие технические или качественные характеристики закупаемых товаров (работ) или услуг, и требования в отношении испытаний и методов испытаний, упаковки, маркировки или этикетирования или сертификации, а также условные обозначения и терминология или описание услуг, которые создают препятствия, в том числе препятствия на основании государственной принадлежности, для участия поставщиков (подрядчиков) в процедурах закупок, не должны включаться или использоваться в предквалификационной документации, тендерной документации или другой документации по привлечению предложений, оферт или котировок.
- 2) Любые спецификации, планы, чертежи, эскизы и требования или описания услуг, насколько это возможно, должны быть основаны на соответствующих объективных технических и качественных характеристиках закупаемых товаров (работ) или услуг. Не должно быть никакого требования или ссылки в отношении конкретной торговой марки, наименования, патента, эскиза, модели, конкретного источника происхождения или производителя, за исключением случаев, когда нет другого достаточно точного или четкого средства описания характеристик закупаемых товаров (работ) или услуг, и при условии включения таких слов, как "или эквивалент".

3) а) Стандартные показатели, требования, условные обозначения и терминология, касающиеся технических и качественных характеристик закупаемых товаров (работ) или услуг, используются, где это возможно, для составления спецификаций, планов, чертежей и эскизов, которые должны включаться в предквалификационную документацию, тендерную документацию или другую документацию по привлечению предложений, ofert или котировок;

б) должное внимание уделяется использованию, где это возможно, стандартных торговых условий при составлении условий договора о закупках, который должен быть заключен в результате процедур закупок, и при составлении других соответствующих положений предквалификационной документации, тендерной документации или другой документации по привлечению предложений, ofert или котировок.

### **Статья 17. Язык**

Предквалификационная документация, тендерная документация и другая документация по привлечению предложений, ofert или котировок составляется на ... (государство, принимающее настоящий Закон, указывает свой официальный язык или языки) (и на одном из языков, обычно используемых в международной торговле, за исключением случаев, когда:

а) круг участников процедур закупок ограничен исключительно внутренними поставщиками (подрядчиками) в соответствии со статьей 8 (1) или

б) закупающая организация решает, что с учетом небольшого количества и невысокой стоимости товаров (работ) или услуг, подлежащих закупке, в представлении тендерных заявок будут заинтересованы, вероятно, только внутренние поставщики (подрядчики));

## **Глава II. Методы закупок и условия их использования**

### **Статья 18. Методы закупок\***

1) Если в настоящей главе не предусмотрено иное, закупающая организация проводит закупки товаров (работ) с помощью процедур торгов.

2) При закупках товаров (работ) закупающая организация может использовать какой-либо иной метод закупок, помимо процедур торгов, только в соответствии со статьей 19, 20, 21 или 22.

3) При закупках услуг закупающая организация использует метод закупок, установленный в главе IV, кроме случаев, когда закупающая организация установит, что:

а) практически возможно сформулировать подробные спецификации, и проведение процедур торгов является более целесообразным с учетом характера закупаемых услуг; или

---

\* Государства могут по своему усмотрению инкорпорировать в свое национальное законодательство не все эти методы закупок. По этому вопросу см. Руководство по принятию Типового закона ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг (A/CN.9/403).

b) будет более целесообразно (при условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) использовать метод закупок, оговоренный в статьях 19-22, при том, что условия использования этого метода выполнены.

4) Если закупающая организация использует метод закупок в соответствии с пунктом 2 или подпунктами (a) и (b) пункта 3, она включает в отчет, предусмотренный в статье 11, изложение оснований и обстоятельств, из которых она исходила для обоснования использования этого метода.

#### **Статья 19. Условия использования двухэтапных процедур торгов, запроса предложений или конкурентных переговоров**

1) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) закупающая организация может проводить закупки с помощью двухэтапных процедур торгов в соответствии со статьей 46, запроса предложений в соответствии со статьей 48 или конкурентных переговоров в соответствии со статьей 49 при следующих обстоятельствах:

a) для закупающей организации практически невозможно сформулировать подробные спецификации товаров (работ) или, в случае услуг, определить их характеристики, и для выявления наиболее приемлемого решения для удовлетворения своих потребностей в закупках

i) она привлекает тендерные заявки, предложения или оферты в отношении различных возможных методов удовлетворения своих потребностей; или

ii) в силу технического характера товаров (работ) или в силу характера услуг ей необходимо провести переговоры с поставщиками (подрядчиками);

b) когда закупающая организация желает заключить договор в целях проведения научных исследований, экспериментов, изысканий или разработок, за исключением случаев, когда договор предусматривает производство товаров в количествах, достаточных для обеспечения их коммерческой рентабельности или возмещения расходов на исследования и разработки;

c) когда закупающая организация применяет настоящий Закон в соответствии со статьей 1 (3) к закупкам, связанным с национальной обороной или национальной безопасностью, и определяет, что избранный метод является наиболее приемлемым методом закупок; или

d) когда были проведены процедуры торгов, но не было представлено тендерных заявок или все тендерные заявки были отклонены закупающей организацией в соответствии со статьей 12, 15 или 34 (3) и когда, по мнению закупающей организации, проведение новых процедур торгов вряд ли может привести к заключению договора о закупках.

2) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) закупающая организация может проводить закупки с помощью конкурентных переговоров также в случаях, когда:

а) существует срочная потребность в товарах (работах) или услугах и проведение процедур торгов было бы поэтому практически нецелесообразным при условии, что обстоятельства, обусловившие срочность, нельзя было предвидеть или они не являлись результатом медлительности со стороны закупающей организации; или

б) вследствие чрезвычайного события возникает срочная потребность в товарах (работах) или услугах, что делает практически нецелесообразным использование других методов закупок с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов.

#### **Статья 20. Условия использования торгов с ограниченным участием**

(При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) закупающая организация может, когда это необходимо по причинам экономичности и эффективности, проводить закупки с помощью торгов с ограниченным участием в соответствии со статьей 47, если:

а) товары (работы) или услуги по причине их высокосложного или специализированного характера имеются в наличии только у ограниченного числа поставщиков (подрядчиков); или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого количества тендерных заявок, будут несоизмеримы со стоимостью закупаемых товаров (работ) или услуг.

#### **Статья 21. Условия использования запроса котировок**

1) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) закупающая организация может проводить в соответствии со статьей 50 закупки с помощью запроса котировок на закупки имеющихся в наличии товаров или услуг, которые производятся или предоставляются не по конкретным спецификациям закупающей организации и для которых сложился рынок, при условии, что сметная стоимость договора о закупках ниже суммы, установленной в подзаконных актах о закупках.

2) Закупающая организация не разделяет свои закупки на отдельные договоры для целей ссылки на пункт 1 настоящей статьи.

#### **Статья 22. Условия использования закупок из одного источника**

1) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)) закупающая организация может проводить закупки из одного источника в соответствии со статьей 51, когда:

а) данные товары (работы) или услуги имеются в наличии только у какого-либо конкретного поставщика (подрядчика) или какой-либо конкретный поставщик (подрядчик) обладает исключительными правами в отношении данных товаров (работ) или услуг и не существует никакой разумной альтернативы или замены;

b) существует срочная потребность в товарах (работах) или услугах и проведение процедур торгов или использование любого другого метода закупок было бы поэтому практически нецелесообразным при условии, что обстоятельства, обусловившие срочность, нельзя было предвидеть или они не являлись результатом медлительности со стороны закупающей организации;

c) вследствие чрезвычайного события возникает срочная потребность в данных товарах (работах) или услугах, что делает практически нецелесообразным использование других методов закупок с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов;

d) закупающая организация, закупив товары, оборудование, технологию или услуги у какого-либо поставщика (подрядчика), определяет, что у того же поставщика (подрядчика) должны быть произведены дополнительные закупки по соображениям стандартизации или ввиду необходимости обеспечения совместимости с имеющимися товарами, оборудованием, технологией или услугами, учитывая эффективность первоначальных закупок с точки зрения удовлетворения потребностей закупающей организации, ограниченный объем предлагаемых закупок по сравнению с первоначальными закупками, разумность цены и непригодность товаров или услуг, альтернативных рассматриваемым;

e) закупающая организация желает заключить договор с данным поставщиком (подрядчиком) в целях проведения научных исследований, экспериментов, изысканий или разработок, за исключением случаев, когда данный договор предусматривает производство товаров в количествах, достаточных для обеспечения их коммерческой рентабельности или возмещения расходов на исследования и разработки; или

f) закупающая организация применяет настоящий Закон в соответствии со статьей 1 (3) к закупкам, связанным с национальной обороной или национальной безопасностью, и определяет, что закупки из одного источника являются наиболее приемлемым методом закупок.

2) При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган) и после публичного уведомления и обеспечения надлежащих возможностей для представления замечаний закупающая организация может проводить закупки из одного источника, если закупки у конкретного поставщика (подрядчика) необходимы для содействия осуществлению политики, указанной в статье 34 (4) (c) (iii) или 39 (1) (d), при условии, что никакие закупки у другого поставщика (подрядчика) не могут содействовать осуществлению этой политики.

#### **Статья 22 бис. Условия использования электронных реверсивных аукционов**

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью электронного реверсивного аукциона в соответствии со статьями [51 бис-51 сексиес] при соблюдении следующих условий:

a) когда закупающая организация может сформулировать подробные и точные спецификации товаров [или работ, или, применительно к услугам, дать им подробную и точную характеристику]; и

b) когда имеется конкурентный рынок поставщиков (подрядчиков), которые, как ожидается, отвечают квалификационным требованиям для участия в электронном реверсивном аукционе, с тем чтобы была обеспечена эффективная конкуренция.

2) Электронные реверсивные аукционы основываются:

a) на ценах, если решение о заключении договора о закупках выносится в пользу стороны, предложившей наименьшую цену; или

b) если решение о заключении договора о закупках выносится в пользу стороны, представившей заявку, оцененную как наиболее выгодную, на ценах и других оценочных критериях, указанных в уведомлении об электронном реверсивном аукционе, при условии, что такие другие критерии поддаются количественному и денежному выражению.

3) Если решение о заключении договора о закупках выносится в пользу стороны, представившей заявку, оцененную как наиболее выгодную, электронному реверсивному аукциону предшествует полная первоначальная оценка заявок в соответствии с критериями вынесения решения и относительным значением, придаваемым таким критериям, указанным в уведомлении об электронном реверсивном аукционе.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 3]<sup>9</sup>*

## **Глава III. Процедуры торгов**

### **Раздел I. Привлечение тендерных заявок и заявок на предквалификационный отбор<sup>10</sup>**

#### **Статья 23. Внутренние торги**

В случае процедур закупок, при которых

a) круг участников ограничен исключительно внутренними поставщиками (подрядчиками) в соответствии со статьей 8 (1) или

b) закупающая организация решает, что, с учетом невысокой стоимости закупаемых товаров (работ) или услуг, в представлении тендерных заявок будут заинтересованы, вероятно, только внутренние поставщики (подрядчики),

закупающая организация не применяет процедуры, изложенные в статьях 24 (2), 25 (1) (h), 25 (1) (i), 25 (2) (c), 25 (2) (d), 27 (j), 27 (k), 27 (s) и 32 (1) (c) настоящего Закона.

---

<sup>9</sup> Отражает решение, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 52-56.

<sup>10</sup> Рассмотреть, какие меры, описанные в процессе торгов согласно Типовому закону, можно считать требующими регулирования с точки зрения общих правил, применимых ко всем методам закупок. См. A/CN.9/623, пункт 102.



**Статья 24. Процедуры привлечения тендерных заявок или заявок на предквалификационный отбор**

- 1) Закупающая организация привлекает тендерные заявки или, если это уместно, заявки на предквалификационный отбор, обеспечивая публикацию приглашений к участию в торгах или приглашений к предквалификационному отбору, в зависимости от обстоятельств, в ... (государство, принимающее настоящий Закон, указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором будет опубликовано приглашение к участию в торгах или в предквалификационном отборе).
- 2) Приглашение к участию в торгах или приглашение к предквалификационному отбору публикуется также на одном из языков, обычно используемых в международной торговле, в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем специализированном издании, или техническом или профессиональном журнале, имеющем широкое международное распространение.

**Статья 25. Содержание приглашения к участию в торгах и приглашения к предквалификационному отбору**

- 1) В приглашении к участию в торгах содержится, как минимум, следующая информация:
  - a) наименование и адрес покупающей организации;
  - b) характер, количество и место доставки товаров, подлежащих поставке, характер и место работ, подлежащих выполнению, или характер услуг и место, где они должны быть предоставлены;
  - c) желательные или требуемые сроки поставки товаров или завершения работ, или график предоставления услуг;
  - d) критерии и процедуры, подлежащие использованию при оценке квалификационных данных поставщиков (подрядчиков), в соответствии со статьей 6 (1) (b);
  - e) не подлежащее последующему изменению заявление о том, что поставщики (подрядчики) могут участвовать в процедурах закупок независимо от государственной принадлежности, или заявление о том, что круг участников ограничен по признаку государственной принадлежности в соответствии со статьей 8 (1), в зависимости от обстоятельств;
  - f) способы получения тендерной документации и место, где она может быть получена;
  - g) плата, при наличии таковой, взимаемая покупающей организацией за тендерную документацию;
  - h) валюта и способы платежа за тендерную документацию;
  - i) язык или языки, на которых имеется тендерная документация;
  - j) место и окончательный срок представления тендерных заявок.

2) В приглашении к предквалификационному отбору содержится, как минимум, информация, упомянутая в пункте 1 (a)-(e), (g), (h) и, если это уже известно, (j), а также следующая информация:

- a) способы получения предквалификационной документации и место, где она может быть получена;
- b) плата, при наличии таковой, взимаемая закупающей организацией за предквалификационную документацию;
- c) валюта и условия платежа за предквалификационную документацию;
- d) язык или языки, на которых имеется предквалификационная документация;
- e) место и окончательный срок представления заявок на предквалификационный отбор.

#### **Статья 26. Предоставление тендерной документации**

Закупающая организация предоставляет тендерную документацию поставщикам (подрядчикам) в соответствии с процедурами и требованиями, указанными в приглашении к участию в торгах. В случае проведения процедур предквалификационного отбора закупающая организация предоставляет комплект тендерной документации каждому поставщику (подрядчику), который прошел предквалификационный отбор и который вносит плату, при наличии таковой, взимаемую за эту документацию. Плата, которую закупающая организация может взимать за тендерную документацию, включает только расходы на ее печатание и доставку поставщикам (подрядчикам).

#### **Статья 27. Содержание тендерной документации**

В тендерную документацию включается, как минимум, следующая информация:

- a) инструкции по подготовке тендерных заявок;
- b) критерии и процедуры в соответствии с положениями статьи 6, касающиеся оценки квалификационных данных поставщиков (подрядчиков) и касающиеся повторного подтверждения квалификационных данных в соответствии со статьей 34 (6);
- c) требования в отношении документальных доказательств или другой информации, которая должна быть представлена поставщиками (подрядчиками) в подтверждение своих квалификационных данных;
- d) характер и необходимые технические и качественные характеристики закупаемых товаров (работ) или услуг в соответствии со статьей 16, включая, как минимум, соответствующие технические спецификации, планы, чертежи и эскизы; количество товара; любые сопутствующие услуги, подлежащие выполнению; место, где должны быть выполнены работы или предоставлены услуги; и желательные или требуемые сроки, при наличии таковых, поставки товаров, выполнения работ или предоставления услуг;

е) критерии, которые будут учитываться закупающей организацией при определении выигравшей тендерной заявки, включая любую преференциальную поправку и любые другие факторы, помимо цены, которые будут использоваться в соответствии со статьей 34 (4) (b), (c) или (d), и относительное значение таких критериев;

ф) условия договора о закупках, в той степени, в которой они уже известны закупающей организации, и форма договора, если таковая имеется, который должен быть заключен сторонами;

г) соответствующее указание и описание способа оценки и сопоставления альтернативных тендерных заявок, если допускаются альтернативные характеристики товаров (работ), услуг, условия договора или другие требования, изложенные в тендерной документации;

h) описание этой части или частей закупаемых товаров, в отношении которых могут быть представлены тендерные заявки, если поставщикам (подрядчикам) разрешено представить тендерные заявки только на часть закупаемых товаров (работ) или услуг;

і) способ, на основе которого должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки, включая указание на то, должна ли цена содержать другие элементы, помимо стоимости самих товаров (работ) или услуг, например любые применимые расходы на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин и налогов;

ј) валюта или валюты, в которых должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки;

к) язык или языки в соответствии со статьей 29, на которых должны подготавливаться тендерные заявки;

l) любые требования, предъявляемые закупающей организацией в отношении эмитента и характера, формы, количества и других основных условий любого обеспечения тендерной заявки, которые должны предоставляться поставщиками (подрядчиками), представляющими тендерные заявки, и любые подобные требования в отношении любого обеспечения исполнения договора о закупках со стороны поставщика (подрядчика), который заключает договор о закупках, включая такое обеспечение, как гарантии наличия необходимых трудовых и материальных ресурсов;

m) соответствующее указание, если поставщик (подрядчик) не может изменять или отзываться своей тендерной заявкой до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки;

n) способ, место и окончательный срок представления тендерных заявок в соответствии со статьей 30;

o) способы, с помощью которых поставщики (подрядчики) в соответствии со статьей 28 могут запрашивать разъяснения в связи с тендерной документацией, и заявление о намерении закупающей организации на этом этапе провести встречу с поставщиками (подрядчиками);

- p) срок, в течение которого тендерные заявки имеют силу в соответствии со статьей 31;
- q) место, дата и время вскрытия тендерных заявок в соответствии со статьей 33;
- r) процедуры, используемые для вскрытия и рассмотрения тендерных заявок;
- s) валюта, которая будет использована для оценки и сопоставления тендерных заявок согласно статье 34 (5), и обменный курс, который будет использован для перевода суммы тендерных заявок в эту валюту, либо заявление о том, что будет использован обменный курс, действующий на определенную дату и публикуемый указанным финансовым учреждением;
- t) ссылки на настоящий Закон, подзаконные акты о закупках и другие законы и нормы, имеющие непосредственное отношение к процедурам закупок при условии, однако, что отсутствие любой такой ссылки не создает оснований для обжалования согласно статье 52 или для возникновения ответственности со стороны закупающей организации;
- u) имя, должность и адрес одного или нескольких должностных лиц или служащих закупающей организации, которые уполномочены непосредственно поддерживать связь с поставщиками (подрядчиками) и получать от них сообщения в связи с процедурами закупок без вмешательства посредника;
- v) любые обязательства, которые должен принять поставщик (подрядчик), помимо договора о закупках, как, например, обязательства по встречной торговле или по передаче технологии;
- w) уведомление о праве, предусмотренном в соответствии со статьей 52 настоящего Закона, добиваться обжалования незаконного действия или решения закупающей организации или используемой ею процедуры в отношении процедур закупок;
- x) соответствующее заявление, если закупающая организация оставляет за собой право отклонять все тендерные заявки в соответствии со статьей 12;
- y) любые формальности, которые потребуются после акцепта тендерной заявки для вступления в силу договора о закупках, включая, где это необходимо, составление письменного договора о закупках в соответствии со статьей 36 и утверждение вышестоящим органом или правительством, и предполагаемый срок, который потребуется для получения утверждения после отправления уведомления об акцепте;
- z) любые другие требования, установленные закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках, касающимися подготовки и представления тендерных заявок и других аспектов процедур закупок.

#### **Статья 28. Разъяснения и изменения тендерной документации**

- 1) Поставщик (подрядчик) может запросить у закупающей организации разъяснение в связи с тендерной документацией. Закупающая организация отвечает на любой запрос поставщика (подрядчика) о разъяснении в связи с

тендерной документацией, полученный закупающей организацией в разумные сроки до истечения окончательного срока представления тендерных заявок. Закупающая организация отвечает в разумные сроки, с тем чтобы поставщик (подрядчик) мог своевременно представить свою тендерную заявку, и без указания, от кого поступил запрос, сообщает такое разъяснение всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила тендерную документацию.

2) В любое время до истечения окончательного срока представления тендерных заявок закупающая организация может по любой причине – либо по своей собственной инициативе, либо в ответ на запрос о разъяснении со стороны какого-либо поставщика (подрядчика) – изменить тендерную документацию путем издания дополнения. Дополнение незамедлительно сообщается всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила тендерную документацию, и имеет обязательную силу для таких поставщиков (подрядчиков).

3) Если закупающая организация проводит встречу с поставщиками (подрядчиками), она составляет протокол, содержащий представленные в ходе этой встречи запросы о разъяснении в связи с тендерной документацией, а также ответы на эти запросы без указания, от кого поступили эти запросы. Протоколы незамедлительно предоставляются всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила тендерную документацию, с тем чтобы эти поставщики (подрядчики) смогли учесть протоколы при подготовке своих тендерных заявок.

## **Раздел II. Представление тендерных заявок**

### **Статья 29. Язык тендерных заявок**

Тендерные заявки могут составляться и представляться на любом из языков, на которых издана тендерная документация, или на любом другом языке, который закупающая организация указывает в тендерной документации.

### **Статья 30. Представление тендерных заявок**

1) Закупающая организация устанавливает конкретную дату и время в качестве окончательного срока для представления тендерных заявок.

2) Если в соответствии со статьей 28 закупающая организация издает какое-либо разъяснение или изменение тендерной документации или если она проводит встречу с поставщиками (подрядчиками), то она до истечения окончательного срока представления тендерных заявок продлевает, в случае необходимости, этот окончательный срок, с тем чтобы предоставить поставщикам (подрядчикам) разумное время для учета в их тендерных заявках такого разъяснения или изменения, или протокола встречи.

3) Закупающая организация может, исключительно по своему усмотрению, до истечения окончательного срока представления тендерных заявок продлить этот срок, если один или несколько поставщиков (подрядчиков) не в состоянии представить свои тендерные заявки до установленного окончательного срока вследствие любого не зависящего от них обстоятельства.

4) Уведомление о любом продлении окончательного срока незамедлительно направляется каждому поставщику (подрядчику), которым закупающая организация предоставила тендерную документацию.

~~5) а) С учетом подпункта (б) тендерная заявка представляется в письменной форме с подписью и в запечатанном конверте;~~

~~б) без ущерба для права поставщика (подрядчика) представлять тендерную заявку в форме, упомянутой в подпункте (а), тендерная заявка может альтернативно представляться в любой другой указанной в тендерной документации форме, которая обеспечивает запись содержания такой тендерной заявки и обеспечивает по крайней мере ту же степень подлинности, надежности и конфиденциальности;~~

~~е) закупающая организация по запросу предоставляет поставщику (подрядчику) расписку с указанием даты и времени получения его тендерной заявки.~~

5) а) Тендерная заявка представляется в письменной форме, с подписью и:

i) если она представляется на бумаге, то в запечатанном конверте; или

ii) если она представляется любым иным образом, то в соответствии с требованиями, указанными закупающей организацией и обеспечивающими, по крайней мере, такую же степень подлинности, защищенности, целостности и конфиденциальности;

б) закупающая организация представляет поставщику (подрядчику) расписку с указанием даты и времени получения его тендерной заявки;

с) закупающая организация сохраняет защищенность, целостность и конфиденциальность тендерной заявки и обеспечивает, чтобы содержание тендерной заявки рассматривалось только после ее вскрытия в соответствии с настоящим Законом.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 11]<sup>11</sup>*

6) Тендерная заявка, полученная закупающей организацией по истечении окончательного срока представления тендерных заявок, не вскрывается и возвращается представившему ее поставщику (подрядчику).

### **Статья 31. Срок действия, изменение и отзыв тендерных заявок**

1) Заявки остаются в силе в течение срока, указанного в тендерной документации.

2) а) До истечения срока действия тендерных заявок закупающая организация может просить поставщиков (подрядчиков) продлить этот срок на дополнительный конкретный период времени. Поставщик (подрядчик) может отклонить такой запрос, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки, и срок действия его тендерной заявки закончится по истечении непродленного срока действия;

<sup>11</sup> Отражает решение, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 21-24.

b) поставщики (подрядчики), которые соглашаются продлить срок действия своих тендерных заявок, продлевают или обеспечивают продление срока действия предоставленного ими обеспечения тендерных заявок или предоставляют новое обеспечение тендерных заявок для покрытия продленного срока действия своих тендерных заявок. Поставщик (подрядчик), срок действия обеспечения тендерной заявки которого не продлевается или который не предоставляет новое обеспечение тендерной заявки, рассматривается как поставщик (подрядчик), отклонивший запрос о продлении срока действия своей тендерной заявки.

3) Если в тендерной документации не предусмотрено иное, поставщик (подрядчик) может изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки. Такое изменение или уведомление об отзыве является действительным, если оно получено закупающей организацией до истечения окончательного срока представления тендерных заявок.

### **Статья 32. Обеспечение тендерных заявок**

1) Когда закупающая организация требует от поставщиков (подрядчиков), представляющих тендерные заявки, предоставить обеспечение тендерной заявки:

a) это требование относится ко всем поставщикам (подрядчикам);

b) тендерная документация может предусматривать, что эмитент обеспечения тендерной заявки и подтверждающая сторона, при наличии таковой, обеспечения тендерной заявки, а также форма и условия обеспечения тендерной заявки должны быть приемлемы для закупающей организации;

c) независимо от положений подпункта (b) настоящего пункта обеспечение тендерной заявки не отклоняется закупающей организацией на основании того, что такое обеспечение тендерной заявки не было предоставлено эмитентом данного государства, если это обеспечение тендерной заявки и такой эмитент в остальном соответствуют требованиям, изложенным в тендерной документации (за исключением случаев, когда принятие закупающей организацией такого обеспечения тендерной заявки нарушает какой-либо закон данного государства);

d) до представления тендерной заявки поставщик (подрядчик) может направить закупающей организации запрос о подтверждении, если это требуется, приемлемости предлагаемого эмитента обеспечения тендерной заявки или предлагаемой подтверждающей стороны, и закупающая организация должна незамедлительно ответить на такой запрос;

e) подтверждение приемлемости предлагаемого эмитента или любой предлагаемой подтверждающей стороны не лишает закупающую организацию права отклонить обеспечение тендерной заявки на том основании, что этот эмитент или подтверждающая сторона, в зависимости от обстоятельств, стали неплатежеспособными или к ним по каким-либо иным причинам утрачено доверие;

f) закупающая организация указывает в тендерной документации любые требования в отношении эмитента, а также характера, формы, объема и других основных условий требуемого обеспечения тендерной заявки; любое требование, прямо или косвенно касающееся поведения поставщика (подрядчика), представляющего тендерную заявку, не относится к чему-либо иному, помимо нижеизложенного:

i) отзыв или изменение тендерной заявки по истечении окончательного срока представления тендерных заявок или до истечения окончательного срока, если это предусмотрено в тендерной документации;

ii) неподписание договора о закупках, если закупающая организация требует такого подписания;

iii) непредоставление требуемого обеспечения исполнения договора после того, как тендерная заявка была акцептована, или невыполнение любого другого указанного в тендерной документации условия до подписания договора о закупках.

2) Закупающая организация не требует выплаты суммы обеспечения тендерной заявки и незамедлительно возвращает или обеспечивает возвращение документа об обеспечении тендерной заявки после одного из следующих событий в зависимости от того, какое из них происходит раньше:

a) истечение срока действия обеспечения тендерной заявки;

b) вступление в силу договора о закупках и предоставление обеспечения в отношении исполнения этого договора, если такое обеспечение требуется в тендерной документации;

c) прекращение процедур торгов без вступления в силу договора о закупках;

d) отзыв тендерной заявки до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, если в тендерной документации не предусмотрено, что такой отзыв не допускается.

### **Раздел III. Оценка и сопоставление тендерных заявок**

#### **Статья 33. Вскрытие тендерных заявок**

1) Тендерные заявки вскрываются по наступлении срока, указанного в тендерной документации в качестве окончательного срока представления тендерных заявок, или по наступлении любого продленного окончательного срока в месте и в соответствии с процедурами, указанными в тендерной документации.

~~2) Закупающая организация допускает всех поставщиков (подрядчиков), представивших тендерные заявки, или их представителей присутствовать при вскрытии тендерных заявок.~~

2) Закупающая организация разрешает всем поставщикам (подрядчикам), представившим тендерные заявки, или их представителям присутствовать при вскрытии тендерных заявок. Считается, что поставщикам (подрядчикам) было



разрешено присутствовать при вскрытии тендерных заявок, если они в полной мере извещаются в режиме реального времени о вскрытии тендерных заявок.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.54, пункт 11]<sup>12</sup>*

3) Наименование и адрес каждого поставщика (подрядчика), тендерная заявка которого вскрывается, и цена тендерной заявки объявляются лицам, присутствующим при вскрытии тендерных заявок, сообщаются по запросу поставщикам (подрядчикам), которые представили тендерные заявки, но которые не присутствуют или не представлены на вскрытии тендерных заявок, и сразу же регистрируются в отчете о процедурах торгов в соответствии со статьей 11.

#### **Статья 34. Рассмотрение, оценка и сопоставление тендерных заявок**

1) а) Закупающая организация может просить поставщиков (подрядчиков) представить разъяснения в связи с их тендерными заявками, с тем чтобы облегчить рассмотрение, оценку и сопоставление тендерных заявок. Не допускается никаких запросов, предложений или разрешений с целью изменения существа тендерной заявки, включая изменения цены и изменения, направленные на то, чтобы сделать тендерную заявку, не отвечающую формальным требованиям, отвечающей формальным требованиям;

б) независимо от подпункта (а) настоящего пункта покупающая организация исправляет чисто арифметические ошибки, обнаруженные в ходе рассмотрения тендерных заявок. Закупающая организация незамедлительно уведомляет о любом таком исправлении поставщика (подрядчика), представившего тендерную заявку.

2) а) С учетом подпункта (б) настоящего пункта покупающая организация может рассматривать тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям только в том случае, когда она соответствует всем требованиям, изложенным в тендерной документации;

б) покупающая организация может рассматривать тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям, даже если в ней присутствуют незначительные отклонения, которые существенно не изменяют или не являются существенным отступлением от характеристик, условий и прочих требований, изложенных в тендерной документации, или если в ней присутствуют ошибки или недочеты, которые можно исправить, не затрагивая существа тендерной заявки. Любые такие отклонения выражаются, по мере возможности, количественно и соответствующим образом учитываются при оценке и сопоставлении тендерных заявок.

3) Закупающая организация [не акцептует] [отклоняет]<sup>13</sup> тендерную заявку:

а) если поставщик (подрядчик), представивший данную тендерную заявку, не соответствует квалификационным требованиям;

<sup>12</sup> Отражает решение, принятое на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункт 25.

<sup>13</sup> Отражает обсуждение терминов "акцепт" и "отклонение", см. A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 24.

- b) если поставщик (подрядчик), представивший данную тендерную заявку, не соглашается с исправлением какой-либо арифметической ошибки, сделанным в соответствии с пунктом 1(b) настоящей статьи;
  - c) если данная тендерная заявка не отвечает формальным требованиям;
  - d) при обстоятельствах, упомянутых в статье 15.
- 4) а) Закупающая организация оценивает и сопоставляет тендерные заявки, которые были акцептованы, для определения выигравшей тендерной заявки, как она определяется в подпункте (b) настоящего пункта, в соответствии с процедурами и критериями, изложенными в тендерной документации. Не используются никакие иные критерии помимо указанных в тендерной документации;
- b) выигравшей тендерной заявкой считается:
    - i) тендерная заявка с самой низкой ценой с учетом любых преференциальных поправок, применяемых в соответствии с подпунктом (d) настоящего пункта; или
    - ii) если покупающая организация предусматривает это в тендерной документации, оцениваемая как наиболее выгодная тендерная заявка, определяемая на основе указанных в тендерной документации критериев, которые в максимально возможной степени являются объективными и поддающимися количественной оценке и для которых устанавливается относительное значение в рамках процедуры оценки или, насколько это возможно, стоимостной эквивалент<sup>14</sup>;
  - c) при определении оцениваемой как наиболее выгодной тендерной заявки согласно подпункту (b)(ii) настоящего пункта, покупающая организация может принимать во внимание лишь следующее:
    - i) цену тендерной заявки с учетом любых преференциальных поправок, применяемых в соответствии с подпунктом (d) настоящего пункта;
    - ii) расходы на эксплуатацию, техническое обслуживание и ремонт, связанные с товарами (работами), сроки доставки товаров, завершения работ или предоставления услуг, функциональные характеристики товаров (работ), условия платежа и условия гарантий на товары (работы) или услуги;
    - iii) воздействие, которое акцепт тендерной заявки может оказать на состояние платежного баланса и валютных резервов [данного государства], соглашения о встречной торговле, предлагаемые поставщиками (подрядчиками), величину местного компонента, включая обработку, рабочую силу и материалы, в товарах (работах) или услугах, предлагаемых поставщиками (подрядчиками), открывающиеся в связи с тендерными заявками возможности экономического развития, включая внутренние инвестиции или другие виды предпринимательской деятельности,

---

<sup>14</sup> Рассмотреть вопрос о том, может ли мера, описанная в процессе торгов согласно Типовому закону, считаться требующей регулирования с точки зрения общих правил, применимых ко всем методам закупок. См. A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункты 27 и 102, и A/CN.9/WP.52, пункт 21.

стимулирование занятости, предоставление исключительного права на поставку определенных видов продукции внутренним поставщикам, передачу технологии и подготовку управленческих, научных и производственных кадров [... (государство, принимающее настоящий Закон, может расширить подпункт (iii), включив дополнительные критерии)]; и

iv) соображения национальной обороны и безопасности;

d) если это допускается подзаконными актами о закупках (и при условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган)), при оценке и сопоставлении тендерных заявок закупающая организация может применять преференциальную поправку в пользу тендерных заявок на работы внутренних подрядчиков или в пользу тендерных заявок на товары внутреннего производства, или в пользу внутренних поставщиков услуг. Преференциальная поправка устанавливается в соответствии с подзаконными актами о закупках и отражается в отчете о процедурах закупок.

5) Если цены тендерных заявок выражены в двух или нескольких валютах, то цены всех тендерных заявок пересчитываются в одну валюту по курсу, указанному в тендерной документации в соответствии со статьей 27(s), в целях оценки и сопоставления тендерных заявок.

6) Независимо от того, проводила ли закупающая организация предквалификационные процедуры в соответствии со статьей 7, она может потребовать от поставщика (подрядчика), представившего тендерную заявку, которая была сочтена выигравшей тендерной заявкой в соответствии с пунктом 4(b) настоящей статьи, подтвердить вновь свои квалификационные данные в соответствии с критериями и процедурами, удовлетворяющими положениям статьи 6. Критерии и процедуры, подлежащие применению для такого повторного подтверждения, излагаются в тендерной документации. В случае проведения предквалификационных процедур используются критерии, которые установлены для таких процедур.

7) Если закупающая организация требует от поставщика (подрядчика), представившего выигравшую тендерную заявку, подтвердить вновь его квалификационные данные в соответствии с пунктом 6 настоящей статьи, но он не делает этого, она отклоняет такую тендерную заявку и выбирает выигравшую тендерную заявку в соответствии с пунктом 4 настоящей статьи из числа остальных тендерных заявок с учетом права закупающей организации отклонить в соответствии со статьей 12 (1) все остальные тендерные заявки.

8) Информация, касающаяся рассмотрения, разъяснения, оценки и сопоставления тендерных заявок, не раскрывается поставщикам (подрядчикам) или любому другому лицу, которые официально не участвуют в рассмотрении, оценке или сопоставлении тендерных заявок или в принятии решения о том, какая тендерная заявка подлежит акцепту, за исключением случая, предусмотренного в статье 11.

### Статья 35. Запрещение переговоров с поставщиками (подрядчиками)

Между закупающей организацией и поставщиком (подрядчиком) не ведется никаких переговоров в отношении тендерной заявки, представленной данным поставщиком (подрядчиком).

### Статья 36. Акцепт тендерной заявки и вступление в силу договора о закупках

~~1) С учетом Если одна или несколько тендерных заявок не отклонены закупающей организацией в соответствии с положениями статей 12 [12 бис, 15] и 34 (7), закупающая организация акцептует выигравшую тендерную заявку акцептуется та тендерная заявка, которая признана выигравшей тендерной заявкой в соответствии со статьей 34 (4) (b) и незамедлительно уведомляет о таком поставщику (подрядчику), представившему такую тендерную заявку; незамедлительно направляется уведомление об акцепте тендерной заявки поставщика (подрядчика), предоставившего эту тендерную заявку.~~

~~2) [Источником – статья 36 (4) Типового закона 1994 года, с помеченными изменениями] За исключением случаев, предусмотренных пунктами 2 (b) и 3 настоящей статьи, Договор о закупках в соответствии с условиями акцептованной тендерной заявки вступает в силу в момент направления поставщику (подрядчику), представившему тендерную заявку, такого уведомления, упомянутого в пункте 1 настоящей статьи, при том условии, что оно направляется в период сохранения срока действия тендерной заявки и что не требуется составления договора о закупках в письменной форме. Уведомление считается отправленным, если оно соответствующим образом адресовано или каким-либо иным образом направлено и передано поставщику (подрядчику) или препровождено соответствующему органу для передачи поставщику (подрядчику) способом, предусмотренным [статьей 9].~~

~~2) 3) Независимо от положений пункта 4 настоящей статьи, Если тендерная документация содержит требование к поставщику (подрядчику), тендерная заявка которого была акцептована, подписать договор о закупках, составленный в письменной форме, в соответствии с данной тендерной заявкой:~~

~~a) в таких случаях, закупающая организация (министерство-заказчик) и поставщик (подрядчик) подписывают договор о закупках в разумный срок после отправления соответствующего уведомления, упомянутого в пункте 1 настоящей статьи;~~

~~b) с учетом пункта 3 настоящей статьи, в случаях, когда договор о закупках, составленный в письменной форме, должен быть подписан в соответствии с подпунктом (a) настоящего пункта, договор о закупках вступает в силу с момента подписания договора поставщиком (подрядчиком) и закупающей организацией. В период с момента отправления поставщику (подрядчику) уведомления, упомянутого в пункте 1 настоящей статьи, до вступления в силу договора о закупках ни закупающая организация, ни поставщик (подрядчик) не предпринимают никаких действий, которые препятствуют вступлению в силу договора о закупках или его исполнению.~~

3) 4) Если в тендерной документации предусмотрено, что договор о закупках подлежит утверждению вышестоящим органом, он не вступает в силу до такого утверждения. В тендерной документации указывается предполагаемый срок, требующийся для получения утверждения после направления уведомления об акцепте тендерной заявки. Недополучение утверждения в сроки, указанные в тендерной документации, не ведет к продлению срока действия тендерных заявок, указанного в тендерной документации в соответствии со статьей 31 (1), или срока действия обеспечения тендерных заявок, которое может потребоваться в соответствии со статьей 32 (1).

4) ~~За исключением случаев, предусмотренных пунктами 2 (b) и 3 настоящей статьи, договор о закупках в соответствии с условиями акцептованной тендерной заявки вступает в силу в момент направления поставщику (подрядчику), представившему тендерную заявку, уведомления, упомянутого в пункте 1 настоящей статьи, при том условии, что оно направляется в период сохранения срока действия тендерной заявки. Уведомление считается отправленным, если оно соответствующим образом адресовано или каким либо иным образом направлено и передано поставщику (подрядчику) или препровождено соответствующему органу для передачи поставщику (подрядчику) способом, предусмотренным статьей 9. [Примечание: статья 36(4) Типового закона 1994 года перенесена в пункт 2 выше]~~

5) Если поставщик (подрядчик), тендерная заявка которого акцептована, не подписывает составленный в письменной форме договор о закупках, в том случае когда он обязан это сделать, или не предоставляет любое требуемое обеспечение исполнения данного договора, закупающая организация выбирает выигравшую тендерную заявку в соответствии со статьей 34 (4) из числа остальных действующих тендерных заявок с учетом права закупающей организации отклонить в соответствии со статьей 12 (1) все остальные тендерные заявки. После этого поставщику (подрядчику), который представил такую тендерную заявку, направляется уведомление о ее акцепте, предусмотренное в пункте 1 настоящей статьи.

6) После вступления в силу договора о закупках и, если это требуется, предоставления поставщиком (подрядчиком) обеспечения исполнения договора, закупающая организация уведомляет всех других поставщиков (подрядчиков) другим поставщикам (подрядчикам) направляется уведомление с указанием наименования и адреса поставщика (подрядчика), заключившего данный договор, и цены, указанной в договоре.

[Источник A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2, пункт 20]<sup>15</sup>

## Глава IV. Основной метод закупок услуг

### Статья 37. Уведомление о привлечении предложений

1) Закупающая организация привлекает предложения услуг или, в соответствующих случаях, заявки на предквалификационный отбор, обеспечивая публикацию уведомления с целью вызвать заинтересованность в представлении

<sup>15</sup> Отражает ход предварительного рассмотрения этих изменений Рабочей группой на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/WG.I/XI/CRP.2 и A/CN.9/623, пункт 102.

предложения или прохождении предквалификационного отбора, в зависимости от обстоятельств, в ... (государство, принимающее настоящей Закон, указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором будет опубликовано уведомление). В уведомлении указывается, как минимум, наименование и адрес закупающей организации, краткое описание закупаемых услуг, способы получения запроса предложений или предквалификационной документации и плата, при наличии таковой, взимаемая за запрос предложений или за предквалификационную документацию.

2) Уведомление также публикуется на одном из языков, обычно используемых в международной торговле, в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем специализированном или профессиональном издании, имеющем широкое международное распространение, за исключением случаев, когда круг участников ограничен исключительно внутренними поставщиками (подрядчиками) в соответствии со статьей 8(1) или когда с учетом невысокой стоимости закупаемых услуг закупающая организация решает, что в представлении предложений будут заинтересованы, вероятно, только внутренние поставщики (подрядчики).

3) (При условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган),) закупающая организация, когда прямое привлечение необходимо по причинам экономичности и эффективности, может не применять положений пунктов 1 и 2 настоящей статьи в том случае, когда:

а) закупаемые услуги имеются в наличии только у ограниченного числа поставщиков (подрядчиков) при условии, что она привлекает предложения от всех этих поставщиков (подрядчиков); или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого числа предложений, будут несоизмеримы со стоимостью закупаемых услуг, при условии, что она привлекает предложения от достаточного числа поставщиков (подрядчиков) для обеспечения эффективной конкуренции; или

с) прямое привлечение является единственным путем обеспечения конфиденциальности или необходимо в национальных интересах, при условии, что она привлекает предложения от достаточного числа поставщиков (подрядчиков) для обеспечения эффективной конкуренции.

4) Закупающая организация предоставляет запрос предложений или предквалификационную документацию поставщикам (подрядчикам) в соответствии с процедурами и требованиями, указанными в уведомлении, или, в случаях применения пункта 3, – непосредственно участвующим поставщикам (подрядчикам). Плата, которую закупающая организация может взимать за запрос предложений или предквалификационную документацию, включает только расходы на их печатание и доставку поставщикам (подрядчикам). В случае проведения процедур предквалификационного отбора закупающая организация предоставляет запрос предложений каждому поставщику (подрядчику), который прошел предквалификационный отбор и который вносит взимаемую плату, при наличии таковой.

### Статья 38. Содержание запросов предложений услуг

В запрос предложений включается, как минимум, следующая информация:

- a) наименование и адрес закупающей организации;
- b) язык или языки, на которых должны быть составлены предложения;
- c) способ, место и окончательный срок представления предложений;
- d) соответствующее заявление, если закупающая организация оставляет за собой право отклонить все предложения;
- e) критерии и процедуры в соответствии с положениями статьи 6, касающиеся оценки квалификационных данных поставщиков (подрядчиков) и касающиеся повторного подтверждения квалификационных данных в соответствии со статьей 7(8);
- f) требования в отношении документальных доказательств или другой информации, которая должна быть представлена поставщиками (подрядчиками) в подтверждение ими своих квалификационных данных;
- g) характер и необходимые характеристики закупаемых услуг, насколько они известны, включая, как минимум, место, где услуги должны быть предоставлены, и желательные или требуемые сроки, при наличии таковых, предоставления услуг;
- h) привлекает ли закупающая организация предложения в отношении различных возможных методов удовлетворения своих потребностей;
- i) описание той части или частей закупаемых услуг, в отношении которых могут быть представлены предложения, если поставщикам (подрядчикам) разрешено представить предложения только на часть закупаемых услуг;
- j) валюта или валюты, в которых должна быть рассчитана или выражена цена предложения, кроме случаев, когда ценовой критерий не принимается во внимание;
- k) способ, на основе которого должна быть рассчитана или выражена цена предложения, в том числе указание на то, должна ли цена включать другие элементы помимо стоимости услуг, например, возмещение расходов на проезд, проживание, страхование, пользование оборудованием, уплату пошлин или налогов, кроме случаев, когда ценовой критерий не принимается во внимание;
- l) процедура определения выигравшего предложения, выбранная согласно статье 41 (1);
- m) критерии, которые будут использоваться при определении выигравшего предложения, включая любую преференциальную поправку, которая будет использоваться в соответствии со статьей 39(2), и относительное значение таких критериев;
- n) валюта, которая будет использоваться для оценки и сопоставления предложений, и обменный курс, который будет использован для перевода цен предложений в эту валюту, либо заявление о том, что будет использован курс,

действующий на определенную дату и публикуемый указанным финансовым учреждением;

о) соответствующее указание и описание способа оценки и сопоставления альтернативных предложений, если допускаются альтернативные характеристики услуг, условия договора или другие требования, изложенные в запросе предложений;

р) имя, должность и адрес одного или нескольких должностных лиц или служащих закупающей организации, которые уполномочены непосредственно поддерживать связь с поставщиками (подрядчиками) и получать от них сообщения в связи с процедурами закупок без вмешательства посредника;

q) способы, с помощью которых поставщики (подрядчики) в соответствии со статьей 40 могут запрашивать разъяснения в связи с запросом предложений, и заявление о намерении закупающей организации на этом этапе провести встречу с поставщиками (подрядчиками);

г) условия договора о закупках, в той степени, в какой они уже известны закупающей организации, и форма договора, если таковая имеется, который должен быть заключен сторонами;

с) ссылки на настоящий Закон, подзаконные акты о закупках и другие законы и нормы, имеющие непосредственное отношение к процедурам закупок, при условии, однако, что отсутствие любой такой ссылки не создает оснований для обжалования согласно статье 52 или для возникновения ответственности со стороны закупающей организации;

т) уведомление о праве, предусмотренном в соответствии со статьей 52, добиваться обжалования незаконного действия или решения закупающей организации или используемой ею процедуры в отношении процедур закупок;

у) любые формальности, которые потребуются после акцепта предложения для вступления в силу договора о закупках, включая, где это необходимо, составление письменного договора о закупках и утверждение вышестоящим органом или правительством и предполагаемый срок, который потребуется для получения утверждения после отправления уведомления об акцепте;

v) любые другие требования, установленные закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках, в отношении подготовки и представления предложений и других аспектов процедур закупок.

### **Статья 39. Критерии для оценки предложений**

1) Закупающая организация устанавливает критерии для оценки предложений и определяет относительное значение каждого такого критерия и порядок их применения при оценке предложений. Эти критерии сообщаются поставщикам (подрядчикам) в запросе предложений и могут касаться только следующего:

а) квалификационных данных, опыта, репутации, надежности, профессиональной и управленческой компетентности поставщика (подрядчика) и персонала, который будет заниматься предоставлением услуг;



b) эффективности предложения, представленного поставщиком (подрядчиком), с точки зрения удовлетворения потребностей закупающей организации;

c) цены предложения с учетом любых преференциальных поправок, применяемых в соответствии с пунктом 2, включая любые вспомогательные или смежные расходы;

d) воздействия, которое акцепт предложения окажет на состояние платежного баланса и валютных резервов [данного государства], степени участия местных поставщиков (подрядчиков), открывающихся в связи с предложением возможностей экономического развития, включая внутренние инвестиции и другие виды предпринимательской деятельности, стимулирования занятости, передачи технологии, подготовки управленческих, научных и производственных кадров и соглашений о встречной торговле, предлагаемых поставщиками (подрядчиками) (... (государство, принимающее настоящий Закон, может расширить подпункт (d), включив дополнительные критерии));

e) соображений национальной обороты и безопасности.

2) Если это допускается подзаконными актами о закупках (и при условии утверждения ... (государство, принимающее настоящий Закон, назначает утверждающий орган,)) при оценке и сопоставлении предложений закупающая организация может применять преференциальную поправку в пользу внутренних поставщиков услуг, которая устанавливается в соответствии с подзаконными актами о закупках и отражается в отчете о процедурах закупок.

#### **Статья 40. Разъяснение и изменение запросов предложений**

1) Поставщик (подрядчик) может запросит у закупающей организации разъяснение в связи с запросом предложений. Закупающая организация отвечает на любой запрос поставщика (подрядчика) о разъяснении в связи с запросом предложений, полученный закупающей организацией в разумные сроки до истечения окончательного срока представления предложений. Закупающая организация отвечает в разумные сроки, с тем чтобы поставщик (подрядчик) мог своевременно представить свое предложение, и без указания, от кого поступил запрос, сообщает такое разъяснение всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила запрос предложений.

2) В любое время до истечения окончательного срока представления предложений закупающая организация может по любой причине – либо по своей собственной инициативе, либо в ответ на запрос о разъяснении со стороны какого-либо поставщика (подрядчика) – изменить запрос предложений путем издания дополнения. Дополнение незамедлительно сообщается всем поставщикам (подрядчикам), которым закупающая организация предоставила запрос предложений, и имеет обязательную силу для таких поставщиков (подрядчиков).

3) Если закупающая организация проводит встречу с поставщиками (подрядчиками), она составляет протокол, содержащий представленные в ходе этой встречи запросы о разъяснении в связи с запросом предложений, а также ответы на эти запросы без указания, от кого поступили эти запросы. Протоколы незамедлительно предоставляются всем поставщикам (подрядчикам),

участвующим в процедурах закупок, с тем чтобы эти поставщики (подрядчики) смогли учесть протоколы при подготовке своих предложений.

#### **Статья 41. Выбор процедуры отбора**

- 1) При определении выигравшего предложения закупающая организация использует процедуру, предусмотренную в статье 42(2)(a), 42(2)(b), 43 или 44, о которой поставщикам (подрядчикам) было сообщено в запросе предложений.
- 2) Закупающая организация включает в отчет, требуемый согласно статье 11, заявление относительно оснований и обстоятельств, из которых закупающая организация исходила для обоснования использования процедуры отбора согласно пункту 1 настоящей статьи.
- 3) Ничто в настоящей главе не препятствует закупающей организации при процедуре отбора обратиться к беспристрастной группе независимых экспертов.

#### **Статья 42. Процедура отбора без проведения переговоров**

- 1) В случае, когда закупающая организация использует в соответствии со статьей 41(1) процедуру, предусмотренную в настоящей статье, она, не рассматривая цен предложений, устанавливает минимальный уровень требований в отношении качественных и технических аспектов предложений и дает оценку каждому предложению в соответствии с критериями для оценки предложений и относительным значением и порядком применения этих критериев, изложенными в запросе предложений. Затем закупающая организация сопоставляет цены предложений, которые оценены как соответствующие минимальному уровню или превышающие его.
- 2) В этом случае выигравшим предложением является:
  - a) предложение с самой низкой ценой; или
  - b) предложение с оптимальной совокупной оценкой, определяемой на основе неценовых критериев, упомянутых в пункте 1 настоящей статьи, и цены.

#### **Статья 43. Процедура отбора путем проведения одновременных переговоров**

- 1) В случае, когда закупающая организация использует в соответствии со статьей 41(1) процедуру, предусмотренную в настоящей статье, она проводит переговоры с поставщиками (подрядчиками), представившими приемлемые предложения, и может запрашивать или разрешать пересмотр таких предложений при условии, что возможность участвовать в переговорах предоставляется всем таким поставщикам( подрядчикам).
- 2) После завершения переговоров закупающая организация просит всех поставщиков (подрядчиков), продолжающих участвовать в процедурах, представить к установленной дате оптимальную окончательную оферту в отношении всех аспектов их предложений.
- 3) При оценке предложений цена предложения рассматривается отдельно и только после завершения технической оценки.

4) Закупающая организация принимает решение о заключении договора о закупках с тем поставщиком (подрядчиком), предложение которого наиболее полно удовлетворяет потребностям покупающей организации, как это определено в соответствии с критериями для оценки предложений, а также относительным значением и порядком применения этих критериев, установленными в запросе предложений.

#### **Статья 44. Процедура отбора путем проведения поочередных переговоров**

В случае, когда покупающая организация использует в соответствии со статьей 41(1) процедуру, предусмотренную в настоящей статье, она проводит переговоры с поставщиками (подрядчиками) по процедуре, в соответствии с которой она:

- a) устанавливает пороговый уровень в соответствии со статьей 42(1);
- b) приглашает к проведению переговоров по цене предложения поставщика (подрядчика), получившего наилучшую оценку в соответствии со статьей 42(1);
- c) информирует поставщиков (подрядчиков), получивших оценки выше порогового уровня, о том, что их кандидатуры могут быть рассмотрены для проведения переговоров, если переговоры с поставщиками (подрядчиками), получившими лучшие оценки, не приведут к заключению договора о закупках;
- d) информирует других поставщиков (подрядчиков) о том, что они не достигли требуемого порогового уровня;
- e) если покупающей организации становится ясно, что переговоры с поставщиком (подрядчиком), получившим предложение в соответствии с подпунктом (b) настоящей статьи, не приведут к заключению договора о закупках, – информирует такого поставщика (подрядчика) о том, что она прекращает переговоры;
- f) затем покупающая организация приглашает к проведению переговоров поставщика (подрядчика), получившего вторую после наилучшей оценку; если переговоры с таким поставщиком (подрядчиком) не приводят к заключению договора о закупках, покупающая организация приглашает к проведению переговоров других поставщиков на основе их оценок, и так до тех пор, пока она не заключит договор о закупках или не отклонит все остальные предложения.

#### **Статья 45. Конфиденциальность**

Закупающая организация рассматривает предложение таким образом, чтобы не допустить раскрытия их содержания конкурирующим поставщикам (подрядчикам). Любые переговоры в соответствии со статьей 43 или 44 носят конфиденциальный характер, и с учетом статьи 11 ни одна из сторон переговоров не раскрывает никакому другому лицу никакой технической, ценовой или иной информации, относящейся к этим переговорам, без согласия другой стороны.

## **Глава V. Процедуры, применяемые при закупках альтернативными методами**

### **Статья 46. Двухэтапные торги**

- 1) Положения главы III настоящего Закона применяются к процедурам двухэтапных торгов, за исключением случаев, когда в настоящей статье допускается отход от этих положений.
- 2) В тендерной документации всем поставщикам (подрядчикам) предлагается представить на первом этапе процедур двухэтапных торгов первоначальные тендерные заявки, содержащие их предложения без указания цены тендерной заявки. Тендерная документация может предусматривать привлечение предложений, касающихся технических, качественных или иных характеристик товаров (работ) или услуг, а также договорных условий их поставки и, в соответствующих случаях, профессиональной и технической компетентности и квалификационных данных поставщиков (подрядчиков).
- 3) Закупающая организация может на первом этапе проводить переговоры с любым поставщиком (подрядчиком), тендерная заявка которого не была отклонена в соответствии со статьями 12, 15 или 34(3), по любому аспекту его тендерной заявки.
- 4) На втором этапе процедур двухэтапных торговкупающая организация предлагает поставщикам (подрядчикам), тендерные заявки которых не были отклонены, представить окончательные тендерные заявки с указанием цен в отношении единого комплекта спецификаций. При формулировании таких спецификацийкупающая организация может исключить или изменить любой первоначально установленный в тендерной документации аспект технических или качественных характеристик закупаемых товаров (работ) или услуг, а также любой первоначально установленный в этой документации критерий для оценки и сопоставления тендерных заявок и определения выигравшей тендерной заявки и может добавить новые характеристики или критерии, которые соответствуют настоящему Закону. О любом таком исключении, изменении или добавлении сообщается поставщикам (подрядчикам) в приглашении представить окончательные тендерные заявки. Любой поставщик (подрядчик), не желающий представлять окончательную тендерную заявку, может выйти из процедур торгов, не теряя права на обеспечение тендерной заявки, предоставление которого могло быть потребовано от этого поставщика (подрядчика). Окончательные тендерные заявки оцениваются и сопоставляются для выявления выигравшей тендерной заявки, как это определено в статье 34(4)(b).

### **Статья 47. Торги с ограниченным участием**

- 1) а) Есликупающая организация проводит торги с ограниченным участием на основаниях, упомянутых в статье 20(a), она привлекает тендерные заявки от всех поставщиков (подрядчиков), у которых имеются в наличии закупаемые товары (работы) или услуги;
- б) Есликупающая организация проводит торги с ограниченным участием на основаниях, упомянутых в статье 20(b), она выбирает поставщиков (подрядчиков) для привлечения их тендерных заявок на недискриминационной

основе и выбирает достаточное число поставщиков (подрядчиков) для обеспечения эффективной конкуренции.

2) Если закупающая организация проводит торги с ограниченным участием, она обеспечивает публикацию уведомления о процедурах торгов с ограниченным участием в ... (государство, принимающее настоящий Закон, указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором должно быть опубликовано такое уведомление).

3) Положения главы III настоящего Закона, за исключением статьи 24, применяются к процедурам торгов с ограниченным участием в той степени, в которой в настоящей статье не предусматривается отход от этих положений.

#### **Статья 48. Запрос предложений**

1) Запросы предложений направляются такому числу поставщиков (подрядчиков), какое будет сочтено практически целесообразным, однако, по возможности, не менее чем трем поставщикам (подрядчикам).

2) Закупающая организация публикует в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем специализированном издании, или техническом или профессиональном журнале, имеющем широкое международное распространение, уведомление с целью вызвать заинтересованность в представлении предложения, за исключением случаев, когда по причинам экономии или эффективности закупающая организация не считает целесообразным публиковать такое уведомление; такое уведомление не дает никаких прав поставщикам (подрядчикам), включая любое право на оценку предложения.

3) Закупающая организация устанавливает критерии для оценки предложений и определяет относительное значение каждого такого критерия и порядок их применения при оценке предложений. Упомянутые критерии касаются:

а) относительной управленческой и технической компетентности поставщика (подрядчика);

б) эффективности предложения, представленного поставщиком (подрядчиком), с точки зрения удовлетворения потребностей закупающей организации; и

в) представленной поставщиком (подрядчиком) цены реализации его предложения и расходов на эксплуатацию, обслуживание и ремонт предлагаемых товаров (работ).

4) В запросе предложений, публикуемом закупающей организацией, содержится, по крайней мере, следующая информация:

а) наименование и адрес закупающей организации;

б) описание потребностей в закупках, включая технические и другие параметры, которым должно соответствовать предложение, а также в случае закупок работ – место их выполнения, а в случае закупки услуг – место их предоставления;

с) критерии для оценки предложения, представленные, когда это возможно, в стоимостном выражении с указанием относительного значения каждого такого критерия, а также порядок применения этих критериев при оценке предложения; и

d) желательный формат и любые инструкции, включая любые соответствующие сроки, применимые в связи с данным предложением.

5) Любое изменение или разъяснение запроса предложений, включая изменение критериев для оценки предложений, упомянутых в пункте 3 настоящей статьи, сообщается всем поставщикам (подрядчикам), участвующим в процедурах запроса предложений.

6) Закупающая организация рассматривает предложения таким образом, чтобы избежать раскрытия их содержания конкурирующим поставщикам (подрядчикам).

7) Закупающая организация может проводить переговоры с поставщиками (подрядчиками) в отношении их предложений и может запрашивать или разрешать пересмотр таких предложений, если соблюдаются следующие условия:

a) любые переговоры междукупающей организацией и поставщиком (подрядчиком) носят конфиденциальный характер;

b) с учетом статьи 11 ни одна из сторон переговоров не раскрывает никакому другому лицу никакой технической, ценовой или иной рыночной информации, относящейся к этим переговорам, без согласия другой стороны;

c) возможность участвовать в переговорах предоставляется всем поставщикам (подрядчикам), которые представили предложения и предложения которых не были отклонены.

8) После завершения переговоров покупающая организация просит всех поставщиков (подрядчиков), продолжающих участвовать в процедурах, представить к указанной дате наилучшую и окончательную оферту в отношении всех аспектов их предложений.

9) Закупающая организация применяет следующие процедуры при оценке предложений:

a) учитываются только упомянутые в пункте 3 настоящей статьи критерии, указанные в запросе предложений;

b) эффективность предложений с точки зрения удовлетворения потребностей покупающей организации оценивается отдельно от цены;

c) цена предложения рассматривается покупающей организацией только после завершения технической оценки.

10) Закупающая организация принимает решение о заключении договора о закупках с тем поставщиком (подрядчиком), предложение которого наиболее полно удовлетворяет потребностям покупающей организации, определенным в соответствии с критериями для оценки предложений, указанными в запросе предложений, а также в соответствии с относительным значением и порядком применения таких критериев, установленными в запросе предложений.

#### **Статья 49. Конкурентные переговоры**

- 1) При процедурах конкурентных переговоров закупающая организация проводит переговоры с достаточным числом поставщиков (подрядчиков) с целью обеспечения эффективной конкуренции.
- 2) Любые касающиеся переговоров требования, руководящие указания, документы, разъяснения или другая информация, которые сообщаются закупающей организацией поставщику (подрядчику), равным образом сообщаются всем другим поставщикам (подрядчикам), участвующим в переговорах с закупающей организацией в отношении закупок.
- 3) Переговоры между закупающей организацией и поставщиком (подрядчиком) носят конфиденциальный характер, и, за исключением случаев, предусмотренных в статье 11, ни одна из сторон этих переговоров не раскрывает никакому другому лицу никакой технической, ценовой или иной рыночной информации, относящейся к этим переговорам, без согласия другой стороны.
- 4) После завершения переговоров закупающая организация просит всех поставщиков (подрядчиков), продолжающих участвовать в процедурах, представить к указанной дате наилучшую и окончательную оферту в отношении всех аспектов их предложений. Закупающая организация выбирает выигравшую оферту из числа таких наилучших и окончательных оферт.

#### **Статья 50. Запрос котировок**

- 1) Закупающая организация запрашивает котировки у такого числа поставщиков (подрядчиков), какое будет сочтено практически целесообразным, однако, по возможности, не менее, чем у трех поставщиков (подрядчиков). Каждому поставщику (подрядчику), у которого запрашивается котировка, сообщается о том, следует ли включать в цену какие-либо другие элементы, помимо расходов на сами товары или услуги, например любые связанные с ними расходы на транспортировку и страхование, таможенные пошлины и налоги.
- 2) Каждому поставщику (подрядчику) разрешается давать только одну ценовую котировку и не разрешается изменять свою котировку. Между закупающей организацией и поставщиком (подрядчиком) не проводится никаких переговоров в отношении котировки, представленной данным поставщиком (подрядчиком).
- 3) Решение о заключении договора о закупках принимается в пользу того поставщика (подрядчика), который представил самую низкую ценовую котировку, удовлетворяющую потребностям закупающей организации.

#### **Статья 51. Закупки из одного источника**

При условиях, изложенных в статье 22, закупающая организация может закупать товары (работы) или услуги с помощью привлечения предложения или ценовой котировки у одного поставщика (подрядчика).

**Статья 51 бис. Преаукционные процедуры при проведении отдельных электронных реверсивных аукционов**

- 1) Закупающая организация обеспечивает опубликование уведомления об электронном реверсивном аукционе в соответствии с процедурами, изложенными в статье 24 настоящего Закона.
- 2) В уведомление включается, как минимум, следующая информация:
  - a) информация, о которой говорится в статье 25 (1)(a), (d) и (e) и в статье 27 (d), (f), (h)-(j) и (t)-(y);
  - b) критерии, которые будут использоватьсякупающей организацией при определении выигравшей заявки, включая любые используемые критерии, кроме критерия цены, относительное значение, придаваемое таким критериям, математическая формула, которая будет использоваться в процедуре оценки, и указание любых критериев, которые не могут меняться в ходе аукциона;
  - c) ограничено ли каким-либо образом число поставщиков (подрядчиков), приглашаемых на аукцион, и если да, то каково их предельное число и какие критерии и процедуры будут применяться при отборе этого числа поставщиков (подрядчиков);
  - d) требуется ли проведение предварительных квалификационных процедур, и если да, информация, о которой говорится в статье 25(2)(a)-(e);
  - e) требуется ли представление первоначальных заявок, и если да:
    - i) информация, о которой говорится в статье 25(f)-(j);
    - ii) представляются ли первоначальные заявки на предмет проверки их соответствия требованиям, указанным в уведомлении об аукционе, или, в дополнение к этому, на предмет их оценки; и
    - iii) в случае проведения оценки первоначальных заявок – процедуры, которые будут использоваться при такой оценке;
  - f) каким образом может проводиться проверка электронного реверсивного аукциона и информация об используемом электронном оборудовании и технических спецификациях для подключения;
  - g) способ и предельный срок регистрации поставщиков (подрядчиков) для участия в аукционе, если такой срок уже установлен;
  - h) критерии, определяющие закрытие аукциона, и дата и время открытия аукциона, если они уже установлены;
  - i) будет ли аукцион проходить лишь в один этап или в несколько этапов (в этом случае – количество этапов и продолжительность каждого из них); и
  - j) правила проведения электронного реверсивного аукциона, включая информацию, которая будет предоставлена участникам торгов в ходе аукциона, и условия, при которых участники торгов смогут представлять заявки.
- 3) За исключением случаев, предусмотренных в пунктах 4-6 настоящей статьи, уведомление об электронном реверсивном аукционе служит приглашением к участию в этом аукционе и должно содержать полную



информацию во всех отношениях, в том числе информацию, указанную в пункте 7 настоящей статьи.

4) В случае ограничения числа поставщиков (подрядчиков), приглашаемых на аукцион, закупающая организация:

а) отбирает поставщиков (подрядчиков) в том количестве и в соответствии с теми критериями и процедурой, которые указаны в уведомлении об электронном реверсивном аукционе; и

б) направляет – в зависимости от случая – приглашение к участию в предквалификационных процедурах, приглашение представлять первоначальные заявки или приглашение к участию в аукционе индивидуально и одновременно каждому поставщику (подрядчику), прошедшему отбор.

5) Если требуется проведение предквалификационных процедур, то закупающая организация:

а) проводит предквалификационные процедуры для поставщиков (подрядчиков) в соответствии со статьей 7; и

б) направляет – в зависимости от случая – приглашение представлять первоначальные заявки или приглашение к участию в аукционе индивидуально и одновременно каждому поставщику (подрядчику), прошедшему предквалификационные процедуры.

6) Если требуется представление первоначальных заявок, то закупающая организация:

а) включает информацию, о которой говорится в статье 27(a), (k)-(s) и (z) настоящего Закона, в тендерную документацию;

б) приглашает представить и рассматривает первоначальные заявки в соответствии со статьями 26, 28-32, 33(1) и 34(1) настоящего Закона;

с) как указано в уведомлении об электронном реверсивном аукционе, оценивает соответствие первоначальных заявок всем требованиям, изложенным в уведомлении об электронном реверсивном аукционе, в соответствии со статьей 34(2) или, в дополнение к этому, проводит оценку первоначальных заявок в соответствии с процедурами и критериями, изложенными в уведомлении об электронном реверсивном аукционе; и

д) направляет приглашение к участию в аукционе индивидуально и одновременно каждому поставщику (подрядчику), за исключением тех из них, заявки которых были отклонены в соответствии со статьей 34(3). Если проводилась оценка первоначальных заявок, то приглашение сопровождается информацией о результатах такой оценки.

7) Если это еще не было указано в уведомлении об электронном реверсивном аукционе, в приглашении к участию в аукционе указываются:

а) окончательный срок регистрации приглашенных поставщиков (подрядчиков) для участия в аукционе;

б) дата и время открытия аукциона;

с) требования в отношении регистрации и идентификации участников торгов при открытии аукциона;

д) информация, касающаяся индивидуального подключения к используемому электронному оборудованию; и

е) любая иная информация об электронном реверсивном аукционе, необходимая поставщику (подрядчику) для участия в аукционе.

8) Факт регистрации для участия в аукционе незамедлительно подтверждается каждому зарегистрированному поставщику (подрядчику) в индивидуальном порядке.

9) Аукцион проводится не ранее чем по прошествии достаточного времени после того, как было направлено уведомление об электронном реверсивном аукционе, или, в случае рассылки приглашений к участию в аукционе, после даты направления приглашений всем соответствующим поставщикам (подрядчикам). Этот период времени должен быть достаточно продолжительным, чтобы поставщики (подрядчики) могли подготовиться к аукциону.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 10]<sup>16</sup>*

**Статья 51 тер. Преаукционные процедуры в аукционах, используемых в качестве этапа, предшествующего заключению договора о закупках в процедурах закупок согласно настоящему Закону**

1) Заключению договора о закупках в процедурах закупок согласно настоящему Закону может предшествовать электронный реверсивный аукцион [если условия использования соответствующих процедур закупок и электронных реверсивных аукционов соблюдены и их процедуры совместимы].

2) Закупающая организация при первом приглашении поставщиков (подрядчиков) к участию в процедурах закупок заявляет, что заключению договора о закупках будет предшествовать электронный реверсивный аукцион, и представляет информацию, о которой говорится в статье 51 бис (2)(b) и (f)-(j).

3) Прежде чем проводить аукцион,купающая организация направляет приглашение к участию в аукционе индивидуально и одновременно каждому поставщику (подрядчику), допущенному участвовать в аукционе, и выполняет положения статьи 51 бис (7)-(9).

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 14]<sup>17</sup>*

**Статья 51 кватер. Требование в отношении достаточного числа участников торгов для обеспечения эффективной конкуренции**

1) Закупающая организация обеспечивает, чтобы число поставщиков (подрядчиков), приглашенных к участию в аукционе в соответствии со статьями 51 бис (4)-(6) и статьей 51 тер (3), было достаточным для обеспечения эффективной конкуренции.

---

<sup>16</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 62-73.

<sup>17</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 74-77.

2) Если число поставщиков (подрядчиков), зарегистрированных для участия в аукционе, оказывается, по мнению закупающей организации, недостаточным для обеспечения эффективной конкуренции, то закупающая организация может отменить электронный реверсивный аукцион.

[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 18]<sup>18</sup>

### **Статья 51 кинкис. Требования в ходе аукциона**

1) В ходе электронного реверсивного аукциона:

a) все участники торгов имеют равную возможность непрерывно представлять свои заявки;

b) оценка всех заявок проводится автоматически;

c) успешные результаты аукциона, установленные в соответствии с критериями оценки, указанными в уведомлении об электронном реверсивном аукционе, должны немедленно сообщаться на непрерывной основе всем участникам торгов;

d) между закупающей организацией и участниками торгов не осуществляется иной связи, кроме той, которая предусмотрена в пунктах 1 (a) и (c) выше.

2) Закупающая организация не раскрывает идентификационные данные ни одного из участников торгов в ходе аукциона.

3) Аукцион закрывается в соответствии с критериями, указанными в уведомлении об электронном реверсивном аукционе.

4) Закупающая организация может приостановить или прекратить проведение электронного реверсивного аукциона в случае отказов системы или средств связи [которые препятствуют проведению аукциона] [или по иным причинам, оговоренным в правилах проведения электронного реверсивного аукциона]. Положения пункта 2 настоящей статьи применяются в случае приостановления или прекращения аукциона.

[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 20]<sup>19</sup>

### **Статья 51 сексиес. Заключение договора о закупках на основании результатов электронного реверсивного аукциона**

1) Договор о закупках заключается с участником торгов, который на момент закрытия аукциона представил заявку с наименьшей ценой или заявку, оцененную как наиболее выгодную, в зависимости от того, что применимо, если только такая заявка не была отклонена в соответствии со статьями 12, 12 бис, 15 и [36 (...)]. В таком случае закупающая организация может:

a) заключить договор о закупках с участником торгов, который на момент закрытия аукциона представил заявку со второй наименьшей ценой или

<sup>18</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 78-83.

<sup>19</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 84-89.

заявкой, оцененной как вторая наиболее выгодная, в зависимости от того, что применимо; или

b) отклонить все остальные заявки в соответствии со статьей 12 (1) настоящего Закона и провести еще один аукцион в соответствии с теми же процедурами закупок или объявить новые процедуры закупок.

2) Уведомление об акцепте заявки незамедлительно направляется участнику торгов, представившему заявку, которую закупающая организация готова акцептовать.

3) Наименование и адрес участника торгов, с которым заключен договор о закупках, и цена, указанная в договоре, незамедлительно направляются другим участникам торгов.

*[Источник A/CN.9/WG.I/WP.55, пункт 29]<sup>20</sup>*

## Глава VI. Обжалование\*

### Статья 52. Право на обжалование

1) С учетом пункта 2 настоящей статьи любой поставщик (подрядчик), который заявляет, что он понес или что он может понести потери или ущерб в результате нарушения обязательства, налагаемого настоящим Законом на закупающую организацию, может требовать обжалования в соответствии со статьями 53-[57].

~~2) Объектом обжалования в соответствии с пунктом 1 настоящей статьи не могут быть:~~

~~a) выбор метода закупок в соответствии со статьями 18-22;~~

~~b) выбор процедуры отбора в соответствии со статьей 41(1);~~

~~e) ограничение процедур закупок в соответствии со статьей 8 на основании государственной принадлежности;~~

~~d) решение закупающей организации в соответствии со статьей 12 отклонить все тендерные заявки, предложения, оферты или котировки;~~

~~e) отказ закупающей организации ответить на выражение заинтересованности в участии в процедурах запроса предложений в соответствии со статьей 48(2);~~

~~f) отсутствие ссылки, упомянутое в статье 27(t) или статье 38(s)<sup>21</sup>.~~

<sup>20</sup> Отражает решения, принятые на одиннадцатой сессии, см. A/CN.9/623, пункты 90-96.

\* Государства, принимающие настоящий Типовой закон, могут пожелать включить статьи об обжаловании без изменения или лишь с такими минимальными изменениями, которые необходимы для удовлетворения конкретных важных потребностей. Тем не менее с учетом конституционных или иных соображений государства могут в той или иной степени счесть включение таких статей нецелесообразным. В таких случаях статьи об обжаловании могут быть использованы для оценки адекватности существующих процедур обжалования.

<sup>21</sup> Отражает предварительное решение, принятое на шестой сессии, см. A/CN.9/568, пункт 109.

**Статья 53. Обжалование в закупающей организации  
(или утверждающем органе)**

- 1) Если договор о закупках еще не вступил в силу, жалоба в первую очередь представляется в письменном виде руководителю закупающей организации. (Однако, если жалоба основана на действии или решении закупающей организации или использованной ею процедуре и это действие, решение или процедура были утверждены каким-либо органом согласно настоящему Закону, жалоба представляется руководителю органа, утвердившего такое действие, решение или процедуру.)
- 2) Руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) не рассматривает жалобу, если она была представлена по истечении 20 дней после того, как поставщик (подрядчик), представляющий ее, узнал об обстоятельствах, послуживших основанием для жалобы, или когда этот поставщик (подрядчик) должен был узнать о таких обстоятельствах, в зависимости от того, что произойдет раньше.
- 3) Руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) не обязан рассматривать жалобу или продолжать рассмотрение жалобы после вступления в силу договора о закупках.
- 4) Если жалобу не удастся урегулировать на основе взаимного согласия представившего ее поставщика (подрядчика) и закупающей организации, руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) в течение 30 дней после представления такой жалобы выносит письменное решение. В этом решении следует:
  - a) обосновать причины решения; и
  - b) если жалоба удовлетворяется полностью или частично, указать меры по исправлению положения, которые будут приняты.
- 5) Если руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) не выносит решения в срок, указанный в пункте 4 настоящей статьи, поставщик (подрядчик), представивший жалобу (или закупающая организация), сразу же после этого получает право на возбуждение разбирательства в соответствии со статьей [54 или 57]. После возбуждения такого разбирательства рассмотрение жалобы перестает входить в компетенцию руководителя закупающей организации (или утверждающего органа).
- 6) Решение руководителя закупающей организации (или утверждающего органа) является окончательным, если не начинается разбирательство в соответствии со статьей [54 или 57].

#### Статья 54. Обжалование в административном порядке\*

1) Поставщик (подрядчик), имеющий в соответствии со статьей 52 право добиваться обжалования, может представить жалобу [указать наименование административного органа]:

a) если жалоба не может быть представлена или рассмотрена в соответствии со статьей 53 по причине вступления в силу договора о закупках и при условии, что жалоба представляется в течение 20 дней после того, как поставщик (подрядчик), представляющий ее, узнал об обстоятельствах, послуживших основанием для жалобы, или должен был узнать о таких обстоятельствах, в зависимости от того, что происходит раньше;

b) если руководитель закупающей организации не рассматривает жалобу по причине вступления в силу договора о закупках при условии, что жалоба подается в течение 20 дней после вынесения решения о ее нерассмотрении;

c) согласно статье 53(5) при условии, что жалоба подается в течение 20 дней после истечения срока, упомянутого в статье 53(4); или

d) если данный поставщик (подрядчик) утверждает, что он пострадал в результате решения руководителя закупающей организации (или утверждающего органа) в соответствии со статьей 53 при условии, что жалоба представляется в течение 20 дней после вынесения решения.

2) По получении жалобы [указать наименование административного органа] незамедлительно уведомляет о жалобе закупающую организацию (или утверждающий орган).

3) Если [указать наименование административного органа] не отклоняет жалобу, он может [предоставить] [рекомендовать]\*\* одно или несколько из следующих средств правовой защиты:

a) определить правовые нормы или принципы, регламентирующие вопросы, относящиеся к предмету жалобы;

b) запретить закупающей организации совершать незаконные действия, или принимать незаконные решения, или применять незаконные процедуры;

c) обязать закупающую организацию, которая осуществила незаконные действия, или применила незаконные процедуры, или же приняла незаконное решение, предпринять действия или применить процедуры на законной основе, или принять законное решение;

d) полностью или частично аннулировать незаконное действие или решение закупающей организации, за исключением любого действия или решения, в результате которого договор о закупках вступает в силу;

---

\* Те государства, правовые системы которых не предусматривают обжалование административных действий, решений и процедур вышестоящим административным органом, могут опустить статью 54 и предусмотреть лишь обжалование в судебном порядке (статья 57).

\*\* Альтернативные формулировки представлены для того, чтобы учесть интересы тех государств, в которых органы по обжалованию не уполномочены предоставлять перечисленные ниже средства правовой защиты, однако могут делать рекомендации.

е) пересмотреть незаконное решение закупающей организации или принять свое собственное решение вместо такого решения, за исключением решения, в результате которого договор о закупках вступает в силу;

ф) обязать выплатить компенсацию

*Вариант I*

за любые разумные расходы, понесенные поставщиком (подрядчиком), представившим жалобу, в связи с осуществлением процедур закупок в результате незаконного действия или решения закупающей организации или использованной ею незаконной процедуры;

*Вариант II*

за потери или ущерб, понесенные поставщиком (подрядчиком), представившим жалобу, в связи с осуществлением процедур закупок;

г) распорядиться о прекращении процедур закупок.

4) [Указать наименование административного органа] в течение 30 дней выносит письменное решение по этой жалобе с обоснованием причин данного решения и указанием предоставленных средств правовой защиты, если таковые предоставляются.

5) Такое решение считается окончательным, если не предьявляется иск в соответствии со статьей 57.

**Статья 55. Некоторые нормы, применимые в отношении процедур обжалования в соответствии со статьей 53 [и статьей 54]**

1) Незамедлительно после представления жалобы в соответствии со статьей 53 [или статьей 54] руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) [, или [указать наименование административного органа], в зависимости от обстоятельств,] уведомляет всех поставщиков (подрядчиков), участвующих в процедурах закупок, которых касается данная жалоба, о представлении жалобы и о ее содержании.

2) Любой такой поставщик (подрядчик) или любой государственный орган, интересы которого затрагиваются или могут быть затронуты в результате процедур обжалования, имеет право участвовать в процедурах обжалования. Поставщик (подрядчик), не принявший участия в процедурах обжалования, лишается права впоследствии обращаться с аналогичным требованием.

3) Экземпляр решения руководителя закупающей организации (или утверждающего органа) [, или [указать наименование административного органа], в зависимости от обстоятельств,] направляется в течение пяти дней после вынесения решения поставщику (подрядчику), представившему жалобу, закупающей организации, и любому другому поставщику (подрядчику) или правительственному органу, принявшим участие в процедурах обжалования. Кроме того, после вынесения решения сама жалоба и это решение незамедлительно представляются для ознакомления общественности, при том условии, однако, что никакая информация не раскрывается, если ее раскрытие противоречит закону, препятствует обеспечению соблюдения закона, не соответствует общественным интересам, наносит ущерб законным

коммерческим интересам сторон или препятствует добросовестной конкуренции.

### **Статья 56. Приостановление процедур закупок**

- 1) Своевременное представление жалобы в соответствии со статьей 53 [или статьей 54] приостанавливает процедуры закупок на семь дней при условии, что такая жалоба не является произвольной и в ней присутствует заявление, содержание которого, если оно доказано, подтверждает, что поставщик (подрядчик) понесет невосполнимый ущерб в случае отсутствия такого приостановления, что существует вероятность удовлетворения данной жалобы и принятие решения о приостановлении не нанесет чрезмерного ущерба закупающей организации или другим поставщикам (подрядчикам).
- 2) Если договор о закупках вступает в силу, своевременное представление жалобы в соответствии со статьей 54 приостанавливает исполнение договора о закупках на семь дней при условии, что данная жалоба удовлетворяет требованиям, установленным в пункте 1 настоящей статьи.
- 3) Руководитель закупающей организации (или утверждающего органа) [, или [указать наименование административного органа]] может продлить срок приостановления, предусмотренный в пункте 1 настоящей статьи, [и [указать наименование административного органа] может продлить срок приостановления, предусмотренный в пункте 2 настоящей статьи,] с целью обеспечения прав поставщика (подрядчика), представившего жалобу или возбудившего иск, до завершения процедур обжалования при том условии, что общая продолжительность приостановления не превышает 30 дней.
- 4) Приостановление, предусмотренное настоящей статьей, не применяется, если закупающая организация удостоверяет, что соображения, связанные с неотложными общественными интересами, требуют продолжения закупок. Такое удостоверение, в котором указываются основания для вывода о том, что такие неотложные соображения существуют, и которое включается в отчет о процедурах закупок, является окончательным для всех уровней обжалования, за исключением обжалования в судебном порядке.
- 5) Любое решение, принятое закупающей организацией в соответствии с настоящей статьей, основания и обстоятельства его принятия включаются в отчет о процедурах закупок.

### **Статья 57. Обжалование в судебном порядке**

[Указать наименование суда (судов)] обладает компетенцией в отношении исков, возбужденных в соответствии со статьей 52, и просьб об обжаловании в судебном порядке решений, принятых органами по обжалованию, или не принятых указанными органами в установленные сроки, в соответствии со статьей 53 [или 54].

---